

# 系统开发源码定制周期多久

产品名称	系统开发源码定制周期多久
公司名称	深圳市万联互通网络科技有限公司推广部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治街道民治地铁口B出口
联系电话	18665933567

## 产品详情

特别提示:专业系统开发，非平台运营方，玩家勿扰。

### 一、零售批发利润

级别 单价 VIP数量 门槛

分公司 100元 2000个

20万

合伙人 150元

400个 6万

总代 200元 100个 2万

省代 250元 20个 5000元

顾问 300元 3个 900元

VIP 365元 1个

(下级从上级拿货，上级赚差价)

### 二、同级别推荐奖金

1.VIP会员A推荐一个VIP会员B，会员A得50元奖学金。

(注册用户推荐VIP会员，注册用户得50元奖学金，但无法提现)

(VIP1推荐VIP2，VIP2出上家名额)

2.顾问，省代，总代，合伙人同级别推荐，推荐人获得上级利润的50%作为奖金。

(例，假设总代A推荐一个总代B，如果总代上级为合伙人，总代获得一次性奖金2500元)

(注:若推荐人升级，则原有所属关系依旧存在，若推荐人不升级，则被推荐人归属推荐人的上级，推荐人上级给到推荐人50%的利润)

3.分公司A推荐分公司B，分公司A获得B拿货总额20%的奖金(4万元)

分公司B推荐分公司C，分公司B获得C拿货总额20%奖金(4万元)，同时分公司A获得C拿货总额的奖金10%(2万元)，但此奖金按季度发放!

持久奖金，补货也按此比例发放。

三、分公司团队奖(按季度发放)

当你直接推荐分公司达到5人，且间接推荐分公司达20人时，你可以拿到业绩的5%作为团队奖。

四、分公司分红奖(按季度发放)

1.分公司个人分红奖:

个人积分占分公司总积分的比例乘以总分红。

2.总分红:所有分公司业绩总和的5%

3.个人积分:分公司以下所有级别产生授权，根据级别门槛获得相应积分金。

例:如果分公司A招募6万级别合伙人b一个，A获得积分6万；

如果分公司A招募一个5000元级别省代，A获得积分5000分；

如果合伙人b招募一个5000元级别省代，A也获得积分5000元!

；

总之分公司A团队中只要产生授权，A都能拿到积分；

总积分:所有分公司的积分和。

五、按季度发放奖金注意事项:

1、季度分红领取要求:

每个季度至少讲10场沙龙，每场沙龙不低于30人

每个季度团队新增代理不少于10人(顾问以上级别都算)

2、当季度拿不到分红，下季度初所有分红和积分清零。

(例:假如A在3月31日之前还未完成考核标准，则4月1号分红和积分会由系统自动全部清零!)

3、所有的季度分红和奖金以现金发放。

4、季度考核为三个月进行一次考核

3个月是怎么考核的:

一个季度是一个考核期

1、2、3月考核一次(一季度考核期)

4、5、6月考核一次(二季度考核期)

7、8、9月考核一次(三季度考核期)

10、11、12月考核一次(四季度考核期)

备注:在哪个考核期的业绩算哪个考核期，要拿到哪个季度考核期的提成，就要在考核期内完成拿提成的要求，不可以跨考核期

## 六、其他注意事项

补货机制:

分公司及其他级别补货标准:

分公司补货门槛: 6万= 600个VIP

合伙人补货门槛: 2万= 133个VIP

总代补货门槛: 5000 = 25个VIP

升级机制:

低级别升级高级别，必须按上级门槛升级，不能补差价。