

## 【代销】欧玥女装拿货价是几折米祖套头连衣裙

产品名称	【代销】欧玥女装拿货价是几折米祖套头连衣裙
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:米祖 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 【代销】欧玥女装拿货价是几折米祖套头连衣裙

爱弗瑞服饰主要经营各e15女装拿货价几折拿，thank you 女装拿货，卖女装时装从哪儿拿货

一些品牌商家会把这些卖不掉的衣服统一剪标，就是说把铭牌和标牌之类的剪掉，然后用低价的方式进行出售给一些专门的收购人员，这些收购人员再重新贴标在其他市场上面销售。线下衣服店优点是衣服本来就应该试过才知道合不合身好不好看，不过线下可能成本稍微高一点。

顾客试好的衣服，应说：“就这件好啦”，切勿说：“这件你要不要？”。对有购买力的客人，应多多介绍，大力推销，绝不要轻易放弃。收银时，应快速出手接钱（绝不给顾客犹豫时间），并检查钱币的真伪，不得粗心。不要站在门口堵塞通道。无事可做时，切勿傻傻地站着不动，应装作忙碌的样子，在收银台上“随意”搁几件衣服，整理货品、试穿衣服和熟记剩下的码子（要做到心中有数，以免介绍时慌里慌张）等，以调整好自己的心态，这样在真正接触顾客时自己才会自信和落落大方。不要给顾客高

压姿势，不要让顾客觉得你很精明。顾客进门时，不要马上上前介绍货品（老客户除外），以免吓跑客人，应让她先看一下。你则暗中观察她的消费程度、体型、年龄、气质、适合穿哪几款衣服，尤其是要留意断码的问题，没适合她的码子就不要胡乱介绍，以免弄巧成拙。她若表现出对某产品感爱好时，即可介绍。如：她的眼光停留在某件衣服上；用手去触摸，这时你能够很和气地告诉她“你能够试穿下”；快步向某处走去（她以前可能已经试穿过这件衣服）等。倘若顾客径直地走到镜子前自我欣赏一番，然后再看货品，这类客人你好不要去打搅她，因为她属于闲逛型，除非你也很无聊，想陪她玩玩，热闹下店堂气氛而已。