

## 【0库存】女装拿货价偏高迪尔复古连衣裙

产品名称	【0库存】女装拿货价偏高迪尔复古连衣裙
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:迪尔 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 【0库存】女装拿货价偏高迪尔复古连衣裙

爱弗瑞服饰主要经营各女装拿货微信号，千姿惠女装几折拿货，品牌女装新品几折拿货

留住老顾客比新顾客甚至比市场占有率都重要。据顾问公司多次调查证明：留住老顾客比只注重市场占有率和发展规模经济对企业的效益奉献要大得多。其次，维护老顾客会大大有利于发展新顾客。在商品琳琅满目、品种繁多的情况下，老顾客的推销作用不可低估。因为对于一个有购买意向的消费者来说，在进行购买产品前需要进行大量的信息资料收集，其中听取好友、同时发挥着其他人亲身经历后的推荐往往比企业做出的宣传要更加为购买者相信。这就是典型的“口碑营销”。口碑效应在于：1个满意的顾客会引发8笔潜在的生意，其中至少有1笔成交；1个不满意的顾客会影响25个人的购买意向。店面的经验里面对大的一个方面是你的语言能力，合适的话语会使得你的顾客消费，因为根据统计语言是顾客在意的店面购买意向之一，开服装店是件很轻松的事，但是想要赚钱那就比较复杂了。尤其是在开店后的一段时间，服装店生意一定不是特别的好。这个时候就很关键啦。不少商家能从中走出来，也有不少商家

由此走向关门之路。其实服装店生意好坏与否，导购觉得占了非常重要的作用！首先，当准顾客一再出现购买信号，却又犹豫不决拿不定主意时，可采用“二选其一”的技巧。譬如，服装推销员可对准顾客说：“请问您要那件浅灰色的还是银白色的呢？”或是说：“请问是星期二还是星期三送到您府上？”，此种“二选其一”的问话技巧，只要准顾客选中一个，其实就是你帮他拿主意，下决心购买了。