

# 株洲自助售货机 安徽俄洛伊商贸 自助售货机加盟

产品名称	株洲自助售货机 安徽俄洛伊商贸 自助售货机加盟
公司名称	安徽俄洛伊商贸有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	合肥市包河区金中环广场A座
联系电话	18156534449

## 产品详情

目前国内的自动售货机运营企业的主要利润来源于以下三方面：一是传统零售利润，即货物销售利润；第二是设备销售利润，第三是增值服务收入，比如广告收入、品牌宣传费等。创业初期，销售规模较小，运营商往往需要靠增值服务收入来提高利润。但是企业成熟后，还是应该依靠主营业务来获取利润，毕竟销售收入才是企业稳定持续发展的根本。

- 1、规模壁垒。自动售货行业也具有一定的“薄利多销”的特点，企业规模在一定程度上决定其竞争力和盈利能力。经营规模较大的企业既能够增强其对上游供应商的采购优势，获得较低的采购成本。又能够发挥规模效应、降低运营成本、节约费用。
- 2、点位壁垒。自动售货机运营行业，和一般零售业相似对点位资源的依赖性较高，优质的点位具有环境相对封闭、人流量较高等特性，能替售货机带来较高的零售数量以及广告销售收入，如小区、办公楼、地铁、学校等场所，都是兵家必争之地。
- 3、技术壁垒。自动售货机制造行业，更需要兼具高超的技术水平，以弥补市场上的售货机的不足，株洲自助售货机，更高技术的生产研发投入所生产的产品更能独占鳌头。

中国自动售货机才将近20万台，且90%左右是饮料机。与日本、美国动辄500万台以上的市场容量相比，显然，在国内市场，其市场空间非常巨大。终将掀起零售行业的新篇章。

自动售货机的运营需要注意的问题

(1) 点位质量，点位的人i流量和消费习惯，人i流量是基础，消费能力是推动力。了解周边是否有同类竞品，不仅包括其他自动售货机，还包括小商店、小卖铺，这些都属于竞品，也就是说目标群体在点位附近的可选择性要小。

(2) 要看自动售货机本身的条件。售货机要选择有质量保证的厂家，不否则，成人自助售货机，机器三天两头出故障，自助售货机加盟，带来损失是不可低估的。售货机可销售的产品品类能否满足点位人群的消费需求，了解目标群体的需求，自助售货机哪家好，根据需求选择销售的商品，从而对应选择自动售货机的货道类型。

(3) 看合作模式，选择适合自己的模式，运营压力也会小很多。

株洲自助售货机-安徽俄洛伊商贸-自助售货机加盟由安徽俄洛伊商贸有限公司提供。株洲自助售货机-安徽俄洛伊商贸-自助售货机加盟是安徽俄洛伊商贸有限公司(www.aheluoy.com)今年全新升级推出的，以上图片仅供参考，请您拨打本页面或图片上的联系电话，索取联系人：赵经理。