

## 【0库存代卖】株洲女装拿货微信号露呢尔系带连衣裙

产品名称	【0库存代卖】株洲女装拿货微信号露呢尔系带连衣裙
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:露呢尔 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 【0库存代卖】株洲女装拿货微信号露呢尔系带连衣裙

爱弗瑞服饰批发主要经营各一般女装品牌几折拿货，皮毛一体女装批发拿货，女装上衣夏季批发拿货

客人对某款服装去信心时，我们的服装销售技巧是要求导购不勉强客人，马上转移到客人别的感兴趣的衣服上去，力求挽留，继续推荐。上面介绍的这些服装销售技巧只不过是中國服装经营网所总结的一小部分，其实还有更多的服装销售技巧有待于从事这项事业的您去发现，去总结。促进销售的技巧：

(1) 紧逼法：在销售不好时或没有客流的情况下运用。利用仅有的客流抓好成功率。在顾客处于犹豫不绝或寻找借口时运用。运用时要步步跟进，不成有失误。注意语言不要太过强硬，避免引起顾客反感和麻烦。

(2) 热情法：是一种常用的方法，适合大部分顾客群体，尤其是老顾客。

(3) 冷淡法：对很有主见或不说话的顾客可以使用。冷淡是指语言恰倒好处，而不是表情和语气冷淡。运用时要加强形体服务。

(4) 多次推销法：要包管第一笔销售成功后再进行多次推销。推销时要有原则：由内到外，由上到下，由薄到厚，由单件到成组，成系列的销售。而且反应要敏捷，思路清晰。只要顾客不离店，我们的销售就不能停止。服装专卖店销售技巧，除了从书本上学到，还要像经验一样，慢慢的累积，并放到实践中去测试，一系列的转化之后，你得到的才是最适合自己的销售技巧。导购员在服装销售过程中有着不可替代的作用，它代表着商家的外在形象，更是加速着销售的过程，因此，对于服装导购员销售技巧的培训，提高服装导购员销售技巧，一直是商家必做的工作。