

社区新零售app开发

产品名称	社区新零售app开发
公司名称	深圳市万联互通网络科技有限公司推广部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治街道民治地铁口B出口
联系电话	18665933567

产品详情

社区新零售系统模式是一个很大范围的统称概念，它是泛指一切以社交去拓展营销的方式都可以称之为社区新零售系统模式。目前为止大部分的商家都在玩概念，欺负消费者不懂，以为开家实体店挂个“新零售”的牌子就算新零售啦？这种只有口号没有实际的还是传统零售。下面我会结合实际案例以及运营方式详细分析社交新零售系统模式。

新零售特征

传统零售PK社区新零售：

无论你处在哪个行业都需要客户去消费你的产品或服务，你的客户从哪来？传统零售中客户来源方式包括：

- 1.明星网红代言
- 2.自媒体广告宣传
- 3.聘请高手做品牌推广
- 4.地推、沙龙、会销招商

总的来说，传统零售在时间、金钱、人力成本上都是过高的，带来的流量和转化成交，却

远远不如社区新零售裂变引流、自动卖货带来的效果。因为传统零售是先得付出高昂成本，而效果是未知的，具有高风险的特点，同时受众面也比较窄。而社区新零售是有了效果后，拿出一部分利润分配给会员，按劳分配，受众面也广。

传统pk新零售

举例：社区新零售之社区团购模式

角色概况：平台、分销商、团长、供应商、区域代理

1.平台：平台拥有所有权，商品的采集、产品的上架、订单的配送、物流的管控、佣金的发放。平台是拥有pc端管理后台的，一切数据都可以掌握。

2.分销商：分销商是直接归属平台管理的，可以销售平台上所有产品，因为所有产品都会设置销售提成点。提成在成交时发放，在商品收货时提现。

申请分销商

3.团长：团长可以拥有平台当中的分店铺（店中店），可以选择性上架平台的任意产品，有订单时平台直接配货到团长社区地址，团长再送货或者消费者自行提货。

申请团长

4.供应商：顾名思义，供应商就是向平台供货的商家或者工厂，平台会根据后台统计的数据跟供货商结算货款。

申请供货商

5.区域代理：按照行政划分，区域代理负责所属区域的供应商管理和团长管理以及招商，享受区域订单分红。（区域分红：根据消费者下单收货地址中的行政区域判断）

区域代理申请

为什么社区团购模式可行？

我们看看现在的电商微商环境，不管是营销企业还是工厂；不管是传统代理还是微商，单打独斗的时代已经过去了，起码没有以前那么好做。再分析下社区团购模式，区域代理就是我们的传统代理，供应商就是工厂，而团长和分销商就是微商，一套系统把所有的资源

都整合了。社区团购模式在市面上已经有很多成功的案例，不然我也不会在这分析。