

膏药行业营销后台系统开发

产品名称	膏药行业营销后台系统开发
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司产品部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	18122030417 18122030417

产品详情

膏药营销系统开发【高经理153-6128-8787微电】膏药系统模式开发、膏药系统平台开发、膏药囤货模式系统开发、膏药系统案例开发

经销商防窜货系统通过为每个产品赋码，同时将经销商的详细数据录入到系统中，包括销售的区域、具体产品信息等等。在消费者扫码信息同步到系统的同时，品牌商就可以在自己的系统后台查看产品售卖的数据，当消费者扫码地区与该批货对应的经销商地区不符时，经销商防窜货系统后台实时报警并列出窜货信息，不需要花费太多的人力和物力就解决了窜货问题。

微商系统后台有强大的防窜货管理，订单管理，授权管理，利润分配管理等等功能，通过这些功能能够让微企更好的做微商，提高代理商的卖货积极性，防止微商团队的流失率，让企业轻松做微商。

一、膏药平台模式的四大代理等级：

天使——合伙人——董事——官方

(1) 天使：数量5盒，单价110，总价550，补货量5盒起

(2) 合伙人：数量30盒，单价90，总价2700，补货量10盒起

(3) 董事：数量200盒，单价70，总价14000，补货量100盒起

(4) 官方：数量1000盒，单价55，总价55000，补货量300起

(5) 按照系统的机制——零售价150、天使110、合伙人90、董事70、那么你的每盒平均低利润在30以上

二、膏药微商代理系统的代理机制

.统一市场零售价格150元/盒。

天使代理，拿货5盒总价550元，成本110元/盒，每次补货量不低于5盒。

合伙人级别代理，一次性拿货30盒，或者累计拿货到30盒均可以升级到合伙人级别代理，比如说我次拿了10盒，第二次拿了10盒，第三次拿了10盒，前两次10盒都是110元/盒，第三次拿10盒达到合伙人级别按90元/盒价格计算，合伙人级别每次补货少10盒。

同理升级到董事和官方级别道理一样的。

三、膏药微商代理系统的累计晋升政策

代理拿货升级可以按每次拿货累计计算，比如次拿了30盒成为合伙人代理，第二次拿货170盒便可以升级为董事级别代理，170盒按董事级别代理价格计算。无时间限制！

【例】天使代理A分三次从上级B处拿货分别是10盒、10盒、10盒，则三次拿货价分别为1100元、1100元、900元，第三次拿货时拿货数量累计到30盒取得“合伙人”资格，所以第三次拿货时按合伙人价格90元计算。

即：代理累计拿货数量达到下一档时，后一批补货享受该档代理价。

四、膏药新微商系统模式更加完善

传统的微商没有任何的系统来进行对代理商的管理，靠的是诚信做生意，微商模式也相对来说比较传统，不利于发展团队，因为层层批发导致后面的代理商没有客观的利润，让商家很难招到代理商。

微商系统后台有一系列的功能，能够帮助微商企业更好的去管理好微商团队，微商代理商通过在线下单，这样非常有助于顾客信任度，操作非常的方便，一看就能懂，并且模式人人平等，微企通过思埠新微商系统后台能够清楚的了解各级代理商的情况，非常有利于团队的管理，助于团队的扩张。

企业如果搭建了这个系统将会充分利用经销商防窜货系统与大数据营销体系相结合的优势，打破传统营销模式，为营销保驾护航。

通过利用现代科技，借助经销商防窜货系统让商品流通等信息实现互联，通过系统化的管理商品，解决防窜货问题，让企业不需要花费大量的人力物力就能快速的解决窜货难题。

膏药微商系统制度开发、微商系统定制开发，开发定制：微商代理管理系统、分销模式系统、微信商城、新零售系统起盘策划等