

# 润滑油品牌 帝航润滑油 国产润滑油品牌

产品名称	润滑油品牌 帝航润滑油 国产润滑油品牌
公司名称	山东帝航石化股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	济南市历城区机场路11366号
联系电话	15064078733 15064078733

## 产品详情

### 润滑油民族品牌的发展优势

润滑油民族品牌在近年来不断的在市场上面扩大市场，但是国外的润滑油品牌仍然通过自己的优势不断的抢夺市场份额，国内的润滑油品牌面对国外润滑油品牌挑战也要不断的调整自己的市场策略，以便更好的应对国外润滑油品牌冲击。

首先是油品质量方面，润滑油代理对国产润滑油油品应该很清楚，国内稍有名气的润滑油品牌其油品的生产执行标准都是按照国际标准来严格执行的，所以说，在油品方面，国内的润滑油品牌并不比国外的润滑油品牌差，这一点润滑油代理要有清醒的意识。

润滑油代理应该知道，在销售终端上，包括国内润滑油品牌目前在国内都拥有自己的品牌润滑油加盟销售店铺，相对于国外润滑油品牌来说，国内润滑油品牌是有发展空间，随着中国制造走向世界，中国制造不再是低廉的代名词，中国制造也逐渐成为高质量的代表，润滑油代理上要有清醒的认识，民族品牌也是高质量的润滑油品牌。

在价格优势上面，润滑油代理商要了解国产的润滑油的较一般的国外品牌润滑油的市场价格更具优势；在市场上的宣传和本身品质上面也是高质量，民族润滑油品牌的整体优势是显而易见的。我们国内的润滑油代理商也要有清醒的认识，民族润滑油品牌也是高质量的代表。

### 润滑油代理商为什么选择铺货？

润滑油代理经销商成功的销售经验，只销售一款品牌的代理销售商，也有经营不同品牌的代理销售商，成功的经验就是进行了成功而有效的铺货。

既然这些润滑油代理经销商都成功了就说明不铺货就只能等死，而铺货也未必就是损失。

1、将润滑油产品放在库房里，这些库存是不会产生利润的；而当把润滑油产品放在终端客户看的见，摸的着，您的产品才是有可能创造利润的“产品”。

2、成功的铺货及良好商品陈列就是不花钱或少花钱的广告。

3、即使润滑油代理经销商有一些铺货损失也不要担心，要算总账，正常的铺货收入要远大于损失，是一门合算的买卖。

4、“终端”的陈列空间是有限的，厂家品牌陈列多了，相应的消费者选择的机会就会增加。

现在市面的各种润滑油品牌产品居多，在日渐激烈的环境下，润滑油代理商如何脱颖而出，这是我们必须要考虑的问题，第一，润滑油产品买得到；第二，润滑油品牌，终端客户在卖吗；第三，为什么要买帝航润滑油产品；第四，各种营销支持是否到位。所以，润滑油代理商开拓市场应围绕那几点开展营销工作。

以下我们围绕铺货，品牌，利润，促销（线下推广）来简单介绍市场推广。

1.铺货，现在各种润滑油品牌代理经销商都是开展铺货的方式开发市场，这是一个无法绕过去的环节，只有润滑油产品大量铺货到汽修门店，我们的产品才能被市场认可。

2.品牌，润滑油代理商会得到厂家各种各样的广告和促销品支持，润滑油品牌大全，这些无形的品牌宣传，被推广到汽修厂，在被推荐给车主，在无形中品牌形象在当地润滑油市场中品牌就会逐渐建立起来。

3.利润，润滑油品牌加盟，无论我们的铺货还是品牌的建立，利润空间也是汽修厂所最为在意的，我们可以讲一下成功汽更换油保养的利润空间，从回头率，满意度和真实的效益来推广。

4.促销，根据当地的润滑油市场的情况，来制定符合代理商利润的政策，国产润滑油品牌，一个针对当地车主促销的政策，一个针对汽修厂的促销政策，两个政策来互相呼应，互相配合来促销产品的销售。

润滑油代理经销商我们可以通过这几个方面来扩大润滑油产品的销售，提高当地润滑油市场的占有率，扩大帝航润滑油品牌的影响力。

润滑油品牌-帝航润滑油-国产润滑油品牌由山东帝航石化股份有限公司提供。山东帝航石化股份有限公司（[www.dehol.com.cn](http://www.dehol.com.cn)）是山东济南，润滑油的翘楚，多年来，公司贯彻执行科学管理、创新发展、诚实守信的方针，满足客户需求。在帝航润滑油领导携全体员工热情欢迎各界人士垂询洽谈，共创帝航润滑油更加美好的未来。