电话机器人代理的销售模式大大提高企业的效率

产品名称	电话机器人代理的销售模式大大提高企业的效率
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

作为一个销售员，每天的任务就是打电话！打电话！打电话！通过电话的方式与客户建立起信任关系，并在建立关系的过程中，了解和挖掘客户的需求，并满足其需求的过程。电话机器人开发客户的过程。

销售型的公司主要是通过电销的方式寻找客户，从而获取盈利，维持企业的发展状态。而随着人工智能迅速发展，人工的效率越来越低满足不了企业的需求，企业则需要通过招更多的员工来满足需求，但是这样做，企业的成本支出直线上升。传统的方式，不仅是成本高，销售员的压力也是巨大的。但是每天打300个电话已经是极限了，除了打电话还需要对一整天通话的客户进行一个大致的分类，在整理的时候难免会出现纰漏。另外，销售员答完一整天的电话后，整个人都精疲力尽、口干舌燥，没有精力对潜在的、有意向的客户进行二次跟进，可能会错失良机。可是同样是打电话，为什么别人的客户就比我的多呢？原因其实很简单，是因为他们有电销助手-电话机器人。随着人工智能的普及，AI已经渗透到各行各业。智能电话机器人完全是对传统模式是一次颠覆性的变化，是智能化的人海战术还是时代化的“ 人工+智能语音 ”的一种 方式，智能电话机器人是企业的福音。作为人工智能的产物，电话机器人相对于人工的优势主要是外呼量是人工的6倍之多。电话号码在后台一键导入，它就能够自动拨打电话。智能的轮流对话，对系统设定的条件，智能的筛选意向客户，根据客户的回答有效的分类。企业可以将枯燥、乏味、重复性高的工作交给电话机器人。当机器人筛选出意向客户后，员工就可以根据资料进行二次跟进。这种新型的销售模式大大提高企业的效率，节省管理成本，解放劳动力。一个电话机器人+一个员工的效率相当于10个人的团队，电话机器人负责初期的客户筛选，员工保留充分的精力跟进客户，更快的促成接单。同样是打电话，但是打电话的工具、方式不同，效果也是天壤之别。未来是人工智能的时代，李开复说：“ 当AI时代到来，将会彻底颠覆工作伦理，让每个人都从重复性的劳动中解放出来，更自由地追求自己想要的生活。 ”每天电话机器人能打800到1000通电话，帮助企业筛选到很多的意向客户。电话机器人有着专业话术，快速挖掘潜在客户。想要在茫茫人海中寻找意向用户是很有难度的，这就需要高效和的判断筛选，用电话机器人是*的选择。不论是传统的纸媒还是网络、户外媒体，还是开发商主办活动，从效果方看，都比不上电话营销的回报率。电销行业中，电话营销的回报率已经远高于其他模式。智能语音机器人既能够帮助企业寻找大量的意向客户，还减轻了员工的工作压力，让员工将时间都放在跟进意向客户上，那成交率将会提高很多。