

亳州抖酒厂家

产品名称	亳州抖酒厂家
公司名称	安徽古家百年酒业有限公司
价格	.00/个
规格参数	亳州抖酒厂家:抖酒 抖酒代理:抖酒加盟 古井镇:抖酒选择
公司地址	安徽省亳州市谯城区古井镇
联系电话	18805671390 18805671390

产品详情

亳州抖酒厂家，选择安徽古家百年酒业抖酒招商总部，运营负责人，是你的理想选择，理想厂家，理想实现之地，安徽酒厂为你出谋划策。。。

2、会战中追踪

销售团队日PK机制

把团队打乱分成两组，选出相应的队长，每天销售开始前每个团队成员上交50-100元赌金，当天获胜的一方可以拿回自己昨日的赌金，同时还可以得到对方团队昨日上交的赌金和公司额外奖励的500-1000元奖励。

作用：既可以激发团队内部的竞争意识，同时奖励了秀的团队，体现了多劳多得的意义。

后勤小赌桌

也要将后勤人员融入到会战中来，后勤人员可以下注当日销量最多的队伍，设置下注金额翻倍的奖励制度，每人下注金额不得超过50元，小赌怡情，大赌伤身。那么后勤团队就变成了两支销售团队的啦啦队，成为了会战中的一份子，不仅给了销售团队鼓励，同时也在各个环节的工作中十分通畅。

3、会战后总结

总结会，庆功宴一定是要开的，会战只是销售的一种方式，更重要的是在过程中发现和总结问题，尤其是各人员的表现，将是日后人员调整的重要依据。

消极的人-剔除掉

销售尖兵-涨工资

有组织能力-提拔

打一场销售会战，对团队的打造益处多多。解决团队内的自私自利的个人主义，增强团队互助协同，建立一支朝气蓬勃、欣欣向上的虎狼之师！

版权声明：我们尊重版权，部分内容来自网络，若有遗漏未标注出处等，还请包涵并联系我们沟通删除、重发或其他妥善处理，非常感谢！