

三才识人之道 三才识人 融心三才绝学

产品名称	三才识人之道 三才识人 融心三才绝学
公司名称	河南融心文化传播有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	郑州市郑东新区商务内环路与九如东路海逸铭门24号楼三单元1701房
联系电话	18239965196

产品详情

“人品”是个很宽泛的词汇，对于我们营销人员来说要注意什么？什么算是销售人员的“人品”？作为营销人员要体现出的重要的人品有三点：1、不势力；2、不逃跑；3、不泄密。

在体现人品这个环节中，就是要让对方接纳你，对方不接纳你时，后续的效果就会大打折扣。一个销售人员去和客户见面，就像是一个演员登台表演一样。一个好艺人，三才识人之道，上台刚一亮相就能让人觉得他是一个好演员。这是因为他有种不用开口就能让人感受的锋芒，这种锋芒是发自内心的自信。从亮相到正式开口这几秒钟的时间，已然定下了几分输赢。有的演员才艺并不特别出色，因为做人态度老实，笑得真诚甜美，屡屡获得高分。评委点评说：用一句行话来说，这叫“上人见喜”。所谓上人见喜，意思是初见一个人，三才识人，就是莫名其妙地喜欢，三才识人用人，这就是人缘的魅力。有些销售一上来就让客户喜欢与放心；而有些销售则让客户紧张与防备，这其实都是人的内在人品素质所决定的。人品看似是看不见、摸不着的内心存在，但事实上：你的表情、你的眼神、你的神态、你不经意的动作无时无刻不在透漏着你的真实内心。

“三才豆扣袖”在深入研究人性的同时，还有一项非常实用的技术---慧眼读心，即通过对方的面部特征来判别对方是哪类人。在现实销售中，客户给我们的时间非常有限，同时、人又非常善于“伪装”，这是因为人首先是情感动物，所以、读心不但要读懂“情绪心”，更要透过情绪的外表，去读懂内在的心灵。读心就是要读懂人的“心理地图”，我们可以从人的脸上、眼睛里、行为中、话语内了解人。因此、无数的心理学、医学、生命科学、玄学等专业学者都在探索人的客观外部特征与人内在的思维、潜能的必然联系与规律。所谓“诸内必形于诸外”，人的外在特征一定与人的内在思维存在着必然的联系。

三才识人销售其实靠的就是人品，但对于如何体现人品的这个环节，许多营销人员没有重视起来，还甚至闻所未闻。什么是“人品”？这对于销售活动有什么重要作用呢？现实当中每个人的内心或多或少都对外界充斥着警惕与防备，尤其在销售活动中，买卖双方本身就是一对矛盾体，因此客户的内心都有一

把无形的大锁，客户自觉不自觉地都在审视着你，三才识人在你给客户交流的此时此刻，客户也正在扫描你的“人品”。

三才识人之道-三才识人-融心三才绝学(查看)由河南融心文化传播有限公司提供。三才识人之道-三才识人-融心三才绝学(查看)是河南融心文化传播有限公司（www.rongxinwenhua.com）今年全新升级推出的，以上图片仅供参考，请您拨打本页面或图片上的联系电话，索取联系人：金老师。