

## 跨境电商快递广州到台湾

产品名称	跨境电商快递广州到台湾
公司名称	浩亿达国际物流（深圳）有限公司
价格	17.00/kg
规格参数	跨境电商:COD代收货款 规格:100*100*100 重量:最小1kg
公司地址	广东省东莞市寮步镇牛羊工业区凤凰台路67号
联系电话	暂无

## 产品详情

森鸿国际物流有限公司是一家专业从事跨境电商COD物流、国际速递、国际空运的货运代理运营商，与DHL、UPS、FedEx、TNT、EMS等国际速递巨头有着良好的合作关系，服务范围遍布世界各地。多年来我们一直致力于为客户提供门到门运输服务，以及与供应链相关的增值服务，并依托全球运输网络，为客户提供专业的、个性化的海陆空运输服务和行业应用解决方案，我们致力于构筑简捷、安全、低成本、可信赖的交易通道，与客户携手并进，共同成功，推动现代商业的进步！森鸿国际物流公司以着“以人为本、至诚、至信、”的经营理念，凡事以“客户的满意，就是我们的追求”为原则，同时主动为客户提供货物的查询、跟踪服务，安全、准确、快捷的服务好每一位客户，体现出企业经营的合法性、合理性、规范性，并在此基础上构建了良好的企业文化和共享机制。

森鸿国际全体员工团结一致，努力开拓进取，推动着公司现代化、规范化的发展方向。公司的经营理念是：“坚持不懈，不断创新，建设一个技术更先进、运转更高效、成本更合理、服务更周到的国际速递及国际空运服务平台！”最近的一趟亚马逊总部之行，给连连支付CEO潘国栋留下深刻印象。位于美国西雅图的亚马逊总部新大楼，是三座由钢架构和玻璃穹顶构造的半圆形建筑，开放的办公环境里栽种了近四万种植物，类似一个丛林生态。这有些像亚马逊庞大而互相支撑的业务体系。从网上书店起家的亚马逊，如今是市值超过9000亿美元的商业帝国。潘国栋希望连连支付能够建立起自己的生态体系。连连正在“非常坚决的从跨境支付进入跨境电商服务领域”，潘国栋近期接受第一财经记者采访时表示。

连连支付起家的支付板块，尤其是跨境业务增速并未减弱，竞争却在日趋激烈。截至2018年底，连连支付服务的跨境卖家39万，跨境支付的累计交易930亿；2018年连连跨境收款GMV同比增长1242%，活跃店铺增长682%。这一定程度上有赖于中国跨境电商业务的高成长。越来越多的传统外贸出口企业，愿意通过电商平台尝试直面终端消费者。中国跨境电商出口规模近几年的年均增速超过了30%，远高于外贸出口增速。截至2018年底，跨境电商规模达到1.26万亿。“亚马逊全球开店业务上2018年销售收入超过一百万美金的卖家只有2.4万家，如果按照净利润10%计算，也只不过六七十万人民币的利润。即便如此，销售额达到百万美金的卖家也是百里挑一，占整体卖家数量的1%。

”连连支付与亚马逊的合作由来已久，熟悉亚马逊全球开店业务的潘国栋表示，现在很多平台上的卖家

发现净利润很低，或者一年忙下来，“最后就跑了个现金流，是亏损的。”即便卖家交易量增长，连连支付能分得的蛋糕也很小。用潘国栋的话说，“雁过拔毛”式的收取支付服务费很难。跨境支付正朝着透明化和竞争激烈化演进，费率呈下滑趋势，昔日蓝海正在煮红。亿欧动力研究院最新发布的一份研究报告指出，2017末至2018年期间，市场短暂涌入一批收款服务商，以费率价格战为代表的新一轮竞争一直持续至今。“从跨境的支付本身来讲，费率向下是一个非常明确的趋势，这是毫无疑问的。”潘国栋对记者表示。潘国栋思考卖家为什么愿意向亚马逊、eBay支付10%到15%的平台佣金，而对于支付公司收千分之几的费率都那么斤斤计较？携程平台上酒店为什么愿意交15%的佣金，而且一交就是20年？“因为他们创造生意。

支付不是给卖家创造生意，所以我们会发现支付做得再好，并不能够帮助卖家把生意做得更好。所以我们要从支付到跨境电商服务。”当下连连支付已经打通了电商平台和物流环节。“未来不会更多向卖家取费，是会向服务商，向供应商收费。”当下阶段，连连支付还没有向物流等服务商收费，这一平台模式能否走通还有待验证。截至2018年的9月，连连支付的母公司连连数字获得了来自光大实业、浙江赛伯乐和红杉资本等累计投资的50亿元人民币。但它竞争者们就在不远处。2018年的3月，腾讯领投，君联资本跟投了启赞金融的B1轮数亿元的融资；万里汇则被蚂蚁金服以数亿美金收入囊中；在2019年的3月跨境支付领域的PingPong和Airwallex分别完成了数亿元人民币的融资。