

# 三才将才慧才帅才 三才融心文化

产品名称	三才将才慧才帅才 三才融心文化
公司名称	河南融心文化传播有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	郑州市郑东新区商务内环路与九如东路海逸铭门24号楼三单元1701房
联系电话	18239965196

## 产品详情

“读心营销”中的“读心”，三才左脑右脑腹脑，倡导的是不但要读懂客户心，更要读懂自我心，只有真正了解了自我，才能了解他人；只有开始真正改变自己，才能真正影响到他人。改变不是把“三才之扣”变成“三才之袖”，或是把“三才之豆”变成“三才之扣”等等，这就像不能把男人变成女人一样。但改变是一个男人可以炼到侠骨柔肠；一个女人可以体现出钢铁意志，都是在于首先要基于自身特色、取长补短，才是真正的提升与改变。

【三才绝学】只有正确观人识人，才能因材施教、量才使用，才能因人而异与他人和谐，这不仅仅是销售的基本功，更是事业成功的关键因素。然而、观人识人谈何容易，连圣人孔夫子都感叹：人心险于山川，知人比知天还难。天犹有春夏秋冬、白天黑夜的循环可预测，人则貌合神离，百般掩饰、深藏不露，看清其真实面目难矣！【三才识人】孔子对于人心的把握，三才，提出了：“视其所以、观其所由、察其所安、人焉廋哉？”倡导在对方做事情当中，观察一个人的心态和秉性，至今仍有很大的借鉴意义。【三才将才相才帅才】

售的第二环节是“施展才华”，有了客户接纳你的前提下，接下来的“施展才华”的环节是让客户真正的相信你、支持你，从而达到合作的目的。销售人员不要问自己做了什么，而要问“我贡献了什么？”除了给客户产品和政策，你还能为客户贡献什么？只要你有施展才华的能力，能为客户解决实际问题，三才扣袖豆，能为客户做出贡献，那么、可能不是你千方百计地与客户做客情，而是客户与你“套近乎”。如果你不注重提升你的业务能力，只是与客户吃喝玩乐，用不了多久就会被行业淘汰。现在很多企业已经提出新的营销思维：企业不是卖产品，而是卖“解决方案”。在很多情况下产品就是解决方案。“解决方案”这种思维非常好，因为现在的产品越来越相似，而解决方案是个性化的。这就如同简单的疾病，到店里拿点OTC药品就行了；但稍复杂的病情，还是要看大夫的。其实，大夫开的方子，很多在店里也买得到。但大夫不是卖标准化产品的，大夫卖的是“解决方案”。“解决方案”是站在顾客角度思维的结果。所以、虽然病患也是医生的客户，却很少见到医生与病患搞客情关系，反倒是病患主动对医生“示好”。如果真有医生对病患搞客情关系，病患反而会害怕的。做客情要反客为主，商务客

情要建立在客户的“需求”和自己的“贡献”基础上。

三才将才慧才帅才-三才-融心文化(查看)由河南融心文化传播有限公司提供。“读心教育、读心营销、欲望管理”就选河南融心文化传播有限公司(www.rongxinwenhua.com)，公司位于：郑州市郑东新区商务内环路与九如东路海逸铭门24号楼三单元1701房，多年来，融心文化坚持为客户提供好的服务，联系人：金老师。欢迎广大新老客户来电，来函，亲临指导，洽谈业务。融心文化期待成为您的长期合作伙伴！