

外贸品牌折扣女装进货杭州套头连衣裙

产品名称	外贸品牌折扣女装进货杭州套头连衣裙
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:杭州 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

外贸品牌折扣女装进货杭州套头连衣裙

爱弗瑞服饰主要经营各中高档时尚女装进货，女装进货要进什么码子，品牌女装进货平均价格

1.不要在档口或者批发商那儿慢慢检查自己购买的服装：档口进货时，在提货后只需要把数量点清就可以了，如果你非要在提货后蹲在门口慢慢的验货，会让批发商觉得你是个非常麻烦的客户，大多档口老板都不希望和你有第二次合作。品牌折扣衣服店促销方式：搭配PK让客人来店里试穿，然后现场将自己穿的图片上传朋友圈，要说明是那个店铺，需要朋友的点赞。这头你跟试穿的人说明，在同一时间段。按照点赞数量递减折扣，同时同一时段谁点赞数量最多，还额外获得惊喜礼品。按照每100个点赞，可以递减10%的折扣，也就是9折购买，200个就8折买，理论上要认同可以0元买。1000个人点赞，1000个人知道你的店铺，这件衣服的广告效应也太好了吧。这个钱花得值得。今天要讲的是促销，主要是讲实体店的，看字面，促销，促进销量，可以说，促销是保证销售的常规武器，因为是大数商家屡试不爽的利器。但是促销是把双刃剑，运用好了既赢得了市场，也得到了利润。如果运用得不好的话，那是吃力不讨好，不但浪费人力财力，还打击了下次促销活动的信心，甚至引火烧身被对手穷追猛打。初次去批发市场，因不知道“厉害”，穿得跟平时一样，会带来很多不必要的麻烦，比方说：因穿吊带背心皮肤被晒得红肿脱皮，因穿裙子蹲在地上看货几次被人踩住，因高跟拖鞋，让连续五、六小时的转悠变得疲惫不堪；所以奉劝各位爱漂亮的MM们，淘货这个时段好别太在意自己的外表风度，甚至稍有邋遢些也没关系，那里人山人海都在抢货谁注意到你哈，所以方便、舒适、轻松的“行头”，会助你一臂之力。

