

吕家传代理层级返佣系统起盘模式策划

产品名称	吕家传代理层级返佣系统起盘模式策划
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区陂东路20号大院内自编4号1楼196房（仅限办公用途）（不可作厂房使用）
联系电话	15119707084 15119707084

产品详情

吕家传代理层级返佣系统开发（开发详询项目组秦经理181^微2201^电4673）、吕家传下单系统开发、吕家传微商系统开发、微商起盘定价服务、微商起盘全案策划。

随着零售B2B的深入，B2B平台可以基于交易数据的积累，给予小店授信支持，提供资金。鼓励加入新品类与新产品，创造更多的销售机会。撮合型的平台可以向经销商，物流商提供供应链金融支持，缓解合作方金融压力。同时，在数据支持下B2B平台将会提供深度服务。让品牌商拥有更透明的市场掌控和可追溯的渠道投入；让小店可以符合市场动态的进货建议和科学陈列帮助提升动效；让经销商可以把握市场动态，提升库存周转和资金效率。

一、吕家传模式的代理机制

.统一市场零售价格150元/盒。

.天使代理，拿货5盒总价550元，成本110元/盒，每次补货量不低于5盒。

.吕家传模式开发合伙人级别代理，一次性拿货30盒，或者累计拿货到30盒均可以升级到合伙人级别代理

比如说我次拿了10盒，第二次拿了10盒，第三次拿了10盒，前两次10盒都是110元/盒，第三次拿10盒达到合伙人级别按90元/盒价格计算，合伙人级别每次补货少10盒。

二、天使——合伙人——董事——

.天使：数量5盒，单价110，总价550，补货量5盒起

.合伙人：数量30盒，单价90，总价2700，补货量10盒起

.董事：数量200盒，单价70，总价14000，补货量100盒起

.：数量1000盒，单价55，总价55000，补货量300起

二、吕家传新微商系统方案模式解析：

1、代理商管理：代理商资料录入，代理商层级管理，促进代理商积极录单，减少发货商工作量，同时也便于促进代理商管理。逐级发货，每一级代理发货情况的追踪以及数据统计，更有效厂家了解代理发展业绩的数据计算，结合数据评估哪些代理是高质量、哪些低质量更好的去做下一步代理培训培养对接。

2、共享协作管理：可授权团队员工或代理商录单、分配运单号、审核订单、发布通知等权限!这样就有效的帮助代理管理、避免假冒代理出现，有授权证书才能有效的管理代理资质。

3、订单发货管理：传奇今生微商代理系统功能很强大兼容一件代发、并且支持代理囤货，代理商一键扫码发货等。传奇今生的扫码出货可以更好的管理代理之间的控价；更好的记录出货的记录，也便于消费者扫码辨真伪。

4、防伪控价管理：下单平台通过为商品赋予渠道流通码/防伪码并且具有自带一码多用，能让消费者快捷辨真伪，渠道流通避免串货、乱价。这个功能是每个品牌商都必备的功能，因为大众消费者非常注重产品的真伪。

5、团队管理：代理商升降级、佣金分配管理，代理客户ERP，自动检测团队成员。后台可以查看整个平台的团队树，一目了然查看自己的平台代理商到底有多少，每个人名下都有哪些代理；不仅平台可以查看，前端代理商同时也可以查看自己的代理商有哪些。

6、授权管理：代理商产品授权，资质授权等，通过传奇今生微商代理系统后台代理信息立查真伪，授权证书一键生成，保障代理权益。

7、业绩返利设置：佣金返利自定义设置模式，游戏的激励各级经销商更加积极的卖货，创佳绩加快团队裂变速度。只要我们在系统上设置好数值规则，系统会自动核算出奖励列表，每个代理奖励数据；这样就可以省去财务手动计算的成成本时间。

8、数据统计：多维度的数据统计，多重数据分析，让商家能够全面掌握市场动态，调整经营策略。也就是一个大数据分析列表，不仅是代理商的数据分析，还有终端零售消费者的大数据分析，这是所有企业老板都需要的东西，更有助于老板分析做出更好的方案。

通过社交创造多场景直接高效链接消费者。电商微商的出现导致消费者对产品有更大的选择空间，市场竞争激烈，那么社交赋能新零售的意义就重大了，有社交既会有需求，社交新零售有利于企业依托个人社交网络进行传播和推广，微信朋友圈互动传播裂变，每一个人既是消费者又是消费商，他们通过自己的社交网络不断转换自己的身份，通过分享传播，既为商家带来了销量和利润，也为自己创造了财富，同时也把好的产品和服务分享给了身边的亲朋好友，实现了共赢，而这种社交关系的建立会更加稳定和持续，使朋友间增加了更多的交流沟通机会，这往往是传统零售行业和电商行业所不具备的。

吕家传是经过市场的敲打，大家都认证过的模式，它的销量与代理数据是最好的证明；您是新产品不知道怎么起盘？不知道应该怎么运营？您是老商品，不知道要怎么转型新模式？改怎么策划这个方案；问题不大，微商起盘全案策划、抖商引流、产品定价、模式制作一站式服务都可以找10年运维经验的项目小组秦经理181^微2201^电4673

