

中山汽车领域石墨 石金科技 汽车领域石墨

产品名称	中山汽车领域石墨 石金科技 汽车领域石墨
公司名称	深圳市石金科技股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	深圳市宝安区松岗街道同富裕工业区安润路2号
联系电话	13662687390

产品详情

石墨制品企业该如何平衡“产”与“销”

适时更新设备及创新技术

面对如此庞大的需求，想要在行业占有一席之地，企业就必须拥有与之相匹配的生产力和现代化科技生产设备的支持。升级生产工艺技术以达到国*先进水平，从而保障生产能力有足够的预留空间，满足销售涨幅。

而生产工艺技术的升级同样能够为企业带来更多的销售订单，升级生产工艺技术，同时提升了产品的质量。作为企业的核心竞争之一，质量的提升，能够带动销售的增长，最终达成产销同步增长。

深圳市石金科技股份有限公司集销售、应用开发，产品加工的石墨专业厂家，专门为模具行业、机械行业、真空热处理炉、电子半导体及太阳能光伏产业等提供石墨材料、石墨电极和相关的石墨制品等多产品。

石墨制品企业脚踏实地谋发展，才可占一席之地

石墨制品企业脚踏实地谋发展，才可占一席之地。不管是哪个行业，想要在低迷的大环境下求得生存，首先是不被这个行业被市场淘汰，认真的正视企业自身的优势，并不断的改革寻求发展途径。在新的常态下面，石墨制品行业的整体氛围有点浮躁，汽车领域石墨，因此一定要求稳固才是得以生存的上策，这也就说明了，企业要精耕细作，务实才能创新。

企业如何稳中求胜，加快企业发展步伐，通过什么方式来平衡两点之间的关系，这点非常重要。对企业来说，管理机制、生产成本的控制等内部链条间的关系要理顺，在人员不变条件下，人均产值高一点，管理模式节约一点，采购成本便宜一点，企业内部体系要融会贯通，而不是处处受制;对外而言就是产品的价值链条，一个企业要想稳固发展，就要扎扎实实练好基本功。客户在看产品可能会货比三家，问价

钱，看产品。石墨制品但是你要比客户做的更多，说的更详细，而不是他问什么你回答什么。

石墨制品行业动荡也好，同质化也好，价格战也好，除了踏踏实实做产品，另外一个出路就是你的市场布局、选择客户、以及内体系和外体系结合的一个产物。企业需要自身资源与经销商资源进行整合，在渠道变革中寻求利润增长点，助力经销商在新常态下进行全新的定位，以期更好地发展。作为企业，要做好线上、线下的产品规划和品牌规划，加速品牌建设，佛山汽车领域石墨，同时积极配合做好更多的增值服务。

石墨制品企业该如何平衡“产”与“销”

一些石墨制品企业在发展的过程中存在着销售与生产间的矛盾。石墨制品前端销售业绩好，珠海汽车领域石墨，但是生产不能及时跟上，造成客户投诉，同时产生许多不必要的售后服务问题。或者，生产规模大，但销售量上不去，造成产能过剩，积压仓库。

业内专家就生产和销售的关系做了一个形象的比喻，中山汽车领域石墨，专家认为生产和销售对于gao端定制行业而言，就如一个人爬楼梯的两条腿。哪条腿先都可以，就算同时也没问题，但是如果其中一条腿迈的步子大了，另外一条腿的压力就大了。

那么，营销和生产的平衡应当是怎样的?某行业标杆品牌总经理认为，“营销应稍置于生产之前。营销即是企业积极开拓市场，而要开拓市场，产品和技术的创新就必不可少。创新则能够优化生产过程、提高产品竞争力。简而言之，营销能够优化生产。”

而一个可持续发展的企业，面对产销之间的矛盾，企业应当如何应对?

中山汽车领域石墨-石金科技-汽车领域石墨由深圳市石金科技股份有限公司提供。深圳市石金科技股份有限公司(www.goldstonelee.com)在工业制品这一领域倾注了无限的热忱和热情，石金科技一直以客户为中心、为客户创造价值的理念、以品质、服务来赢得市场，衷心希望能与社会各界合作，共创成功，共创辉煌。相关业务欢迎垂询，联系人：蔡先生。