

# 三才迪创人学 三才 融心文化

产品名称	三才迪创人学 三才 融心文化
公司名称	河南融心文化传播有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	郑州市郑东新区商务内环路与九如东路海逸铭门24号楼三单元1701房
联系电话	18239965196

## 产品详情

当客户看到一个春风满面、喜气洋洋的销售人员时心情一定大好。某种意义上来说营销就是“迎笑”，要有欢迎的笑容，不会笑就做不好营销。营销最基础的就是情绪因素。那么、什么是情绪？比如、我们都知道打招呼，就是寒暄，寒是冷，三才，暄是暖，问寒问暖叫寒暄。我们经常说些对而无用的话实际上的目的是什么？这个目的就是关注对方的情绪。比如、中国人见面经常说的话：您吃了么？问一位客户吃了么？对方说刚吃了一碗炸酱面。这一问一答就感觉到对方情绪不错，对方心情大好就可以继续开聊，东拉西扯很快就到了实质的业务话题了。当对方情绪高涨的时候，所有的事情就容易进展下去。如果问：吃了么？---没吃！这就是对方心情不好。当一个人情绪不佳时，也就很难继续话题。所以、打招呼就是投石问路，用一些对而无用的话探视对方的情绪。

销售其实靠的就是人品，但对于如何体现人品的这个环节，许多营销人员没有重视起来，还甚至闻所未闻。什么是“人品”？这对于销售活动有什么重要作用呢？现实当中每个人的内心或多或少都对外界充斥着警惕与防备，尤其在销售活动中，买卖双方本身就是一对矛盾体，因此客户的内心都有一把无形的大锁，客户自觉不自觉地都在审视着你，在你给客户交流的此时此刻，三才迪创人学，客户也正在扫描你的“人品”。

**【三才绝学】**只有正确观人识人，才能因材施教、量才使用，才能因人而异与他人和谐，这不仅仅是销售的基本功，三才教研成果，更是事业成功的关键因素。然而、观人识人谈何容易，连圣人孔夫子都感叹：人心险于山川，知人比知天还难。天犹有春夏秋冬夏、白天黑夜的循环可预测，人则貌合神离，百般掩饰、深藏不露，看清其真实面目难矣！**【三才识人】**孔子对于人心的把握，三才梁政，提出了：“视其所以、观其所由、察其所安、人焉廋哉？”倡导在对方做事情当中，观察一个人的心态和秉性，至今仍有很大的借鉴意义。**【三才将才相才帅才】**

三才迪创人学-三才-融心文化(查看)由河南融心文化传播有限公司提供。“读心教育、读心营销、欲望管理”就选河南融心文化传播有限公司（[www.rongxinwenhua.com](http://www.rongxinwenhua.com)），公司位于：郑州市郑东新区商务内环

路与九如东路海逸铭门24号楼三单元1701房，多年来，融心文化坚持为客户提供好的服务，联系人：金老师。欢迎广大新老客户来电，来函，亲临指导，洽谈业务。融心文化期待成为您的长期合作伙伴！