

## 越来越多的人做跨境电商，亚马逊无货源背后利润有多么深不可测？

产品名称	越来越多的人做跨境电商，亚马逊无货源背后利润有多么深不可测？
公司名称	郑州梓峰计算机科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	郑州市金水区东风路28号院世博中心2014号（注册地址）
联系电话	17737411310 15738821995

## 产品详情

来自：DSG199522

这段时间很多做网赚的朋友都在问我一个问题——亚马逊无货源模式好做吗？而这样的问题大多来自国内淘宝、京东、拼多多或是其他电商平台的一些卖家，他们对于无货源模式都或多或少的接触过一些，虽然算不上成熟，但整体上还是不错的。但自从1月1日新的电商法颁布，对国内电商平台进行了整体洗牌，60%的商家面临淘汰的局面，所以大家不得不寻找新的出路。

但是，对于新出现的亚马逊无货源的模式还是抱有怀疑的态度，什么是亚马逊无货源？它有怎样的背景呢？

亚马逊无货源店群，也就是无货源店铺，简单解释就是将我们国内1688、天猫、淘宝等电商平台的商品，通过ERP系统采集优化加价，一键翻译之后上传亚马逊店铺，买家在我们的店铺下单之后，我们再去货源店拍单，之后通过FBM（自发货）或是FBA（亚马逊官方仓储）的方式将商品送至海外客户手中，赚取汇率差。

很多人对于亚马逊无货源模式比较陌生，他们的问题大都集中在：无货源我没有做过啊，这个模式赚钱吗？我投入多少才能看到回报呢？不管是哪一种，选品是做好亚马逊店铺的第一步，只要产品够好，不引流推广，同样可以获得高的曝光和销量，不过亚马逊店铺前三个月上货是有限制的，在这期间也会有订单，只不过数量较少。三个月之后上货是没有任何限制的，随着上货数量和店铺流量的增多，订单也会逐渐增多，当然这需要有一个过程，一口气是不可能吃成胖子的。

切记一定要做好产品的选择，即使产品利润再低，只要质量够好，同样可以有高的销量。相反，即使店

铺有很高的流量，很高的产品单价，如果质量不能够保证，同样无法经营好亚马逊店铺，更别说利润的问题了。

操作无货源店铺收入能有多少？外国人会购买你的产品吗？

首先，对于无货源店铺能有多大利润这个问题没有明确的答案，这要看你的个人执行能力和付出的时间了，所以我仅仅是给大家举一个例子，比如国内15元的钟表，在欧洲站标价20英镑是很正常的，算下欧元的汇率，拿货15元+物流费用30元，卖价在150元左右，一单的利润就是100左右。然后，大家可以根据每个员工管理一个站点，15台之内熟悉业务，之后按照方法流程采集优化、导出表格，可以算一下一个月的利润有多少。

其次，外国人为什么要购买你的产品，就像有人喜欢国外的东西一样，“Made In China”在全国享有一定的知名度，虽说不能全部接受，但却是有一部人在使用。另外在国外20美金或20英镑买一件东西。就更你在国内话20块钱买一件衣服是一样的，只不过他们用的是外币，我们用的是人民币而已，就像我们从韩国、日本代购商品，不还是按照中国的物价去进行购买吗，道理都是一样的。