

找女装货源合作雅典安娜拼接连衣裙

产品名称	找女装货源合作雅典安娜拼接连衣裙
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:雅典安娜 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

找女装货源合作雅典安娜拼接连衣裙

爱弗瑞服饰主要经营各好一点的女装货源，女装货源从哪找，华人杰女装货源

服装生意永远不能衰落,就看你会不会经营,如何开一间服装店?创业者需要掌握做服装生意的技巧,选择合适的品牌,合适的店址,根据客户人群来定价做促销,如何开一间服装店?掌握做服装生意的6个技巧,在服装行业做大亨。你的店拥有最棒的设计,定能吸引众多的顾客前往。一月:服装冬装鼎盛季节,属疯狂旺季。具体日期在元旦假期、双休日。此时气候严寒,冬装买价高、利润高。二月:也是服装冬装鼎盛的季节,属疯狂旺季。具体日期在春节前后、元宵佳节、国际情人节、双休日。此时天气依旧较冷,冬装买价高、利润高。三月:服装换季季节,冬装开始甩货,春装陆续批量上市,属标准旺季,具体日期在三八节、双休日。服装如何进货?此时天气冷暖交替温度过度,适合冬装甩货,春装上市。四月:服装加盟春装销售季节。属标准旺季,具体日期在双休日,此时天气温和,冷暖适中,春装大卖中。五月:服装春夏装过度交替季节,属标准旺季,具体日期在五一长假期间,双休日。对于服装店选址无疑是很

主要的，它会直接影响到店铺的盈利情况。就本案而言，导购要求顾客试穿的时候，首先，要把握机会，不可以过早提出试穿建议；其次，建议试穿一定要有信心，这种信心可以通过语言与肢体的力量表现出来；再次，建议试穿时不要轻易放弃，如果对方拒绝，应该事先想好再度要求对方试穿的充分理由，并让顾客感觉合情合理，但建议试穿不要超过三次，否则就会让顾客有反感情绪；最后，在顾客面前树立自己专业的顾问形象并取得顾客信任，对于导购推荐具有积极的推动作用。