

贝勒丽商城平台开发优势及案例

产品名称	贝勒丽商城平台开发优势及案例
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区陂东路20号大院内自编4号1楼196房（仅限办公用途）（不可作厂房使用）
联系电话	15119707084 15119707084

产品详情

贝勒丽系统开发详询（项目组经理钟静：180-2625-6346微/电）贝勒丽代理商模式定制，贝勒丽商城平台开发，贝勒丽奖励制度APP软件开发，贝勒丽系统开发好处分析。

特别提示：本文章是第三方软件开发公司发布，可以开发定制类似的软件，非平台方

一、贝勒丽商城系统方案解析：

VIP：：购买一份产品199元成为vip署理

直推一代提成30元，二代提成20元，会员复购提成15元，二代复购提成10元

总代：购买2000元

直推总代提成450元，二代300元

直推VIP提成45元，二代25元，复购提成20元，二代15元

联创：购买3万元

直推联创提成7500元，二代提成4500元

直推总代提成500元，二代提成350元

直推VIP提成50元，二代提成30元，复购提成25元，二代复购20元

赠送总代15个名额：公司协助联创快速回本相当于前15个总代 $15 \times 2000=3$ 万

还有一个加权分红。所谓的加权分红就是自己效果+直推效果累计满三万为一个分红点，公司每月营业额的10%拿来分红。

二、贝勒丽商城系统功能：

1、贝勒丽商城系统线下拓客：

门店二维码、商品二维码，不放过任何一个线下引流的机会，激活实体店会员流量，线上线下火力全开，全方位获客

2、贝勒丽商城系统线上下单

门店核销：顾客线上商城下单，根据LBS定位附近门店，到门店出示提货码取货，门店导购扫描核销订单，大大缩减取货流程

3、贝勒丽商城系统产品管理

每个门店拥有单独O2O门店管理系统的管理后台，灵活配置线上商品信息，除了设置总部商品外，还可结合市场需求、地区特色等，提供“门店外的货”，延长产业链，给会员带来增值服务，实现额外业绩增长。

4、贝勒丽商城系统订单库存管理

门店盘点管理自己的库存并在系统同步，确保消费者下单和库存的信息同步，内置“缺货登记”功能，及时提醒门店补货，打造满意购物体验。完美呈现订单详情，包括下单时间、金额、发货情况、有问题订单、退款订单等，并可及时处理自提及门店配送订单，提高服务质量。

5、贝勒丽商城系统售后管理

自主处理门店的售后退换货，大大提升线上下单线下服务效率及质量。

三、贝勒丽商城系统好处：

1、建立全新经营策略

贝勒丽商城系统开发通过高效利用消费者碎片时间，随时唤醒会员购买欲望。线上线下同质同价，坚定购买决策。提供卖“门店外货”的机会，延长产业链。

2、打通O2O业务循环

线上LBS店铺搜索，线上会员到达。线上付款，线下配送/自提。线下客户扫码，加入线上会员。

3、实现高效用户沉淀

通过贝勒丽商城系统模式让商家能实现从门店中来，到门店中去。丰富的营销互动，维系用户黏性。个性化会员服务。

