

金牌导购管理系统开发

产品名称	金牌导购管理系统开发
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区陂东路20号大院内自编4号1楼196房（仅限办公用途）（不可作厂房使用）
联系电话	15119707084 15119707084

产品详情

如何短时间扩大品牌知名度？金牌导购管理系统开发详询吴经理：微180 2235 5560电，金牌导购导购扫码红包激励模式开发，一物一码金牌导购营销系统搭建（悦丹系统开发）。结合这样的系统来管理员工更给力，来刺激用户消费。

一、金牌导购管理系统为什么会产生？

商家无法让导购员或者店员更加积极卖货，其次对自己的产品无控制，产品的销量等信息无法得到准确的！于是，金牌导购管理系统为解决这个现实的问题，应运而生。

二、金牌导购管理系统的本质？

金牌导购管理系统是拥有导购身份的人推荐消费者成功购买某一品牌的产品，导购用微信扫描商品二维码，就能够获得品牌方发送的红包。

三、金牌导购管理系统对营业额有何帮助？

金牌导购管理系统通过以一物一码二维码标签为载体，贴到产品上让每个产品都拥有一个独立的身份证，让店员每销售一个产品，微信扫一扫二维码标签进行核销就能收取现金红包，或许获取积分，核算提成。

四、金牌导购管理系统的奖励模式是怎么样的？

金牌导购管理系统，奖励模式常用的有两种：

1、店员卖货后，扫码领红包

店员每销售一个商品，微信扫一扫二维码标签就能领取现金红包，或者获取积分，计算提成。商家还可以实时掌握每个店员的业绩情况。

如果你的商品是覆盖全国各个城市，每个城市的商超、专门店都卖你的商品，然后，通过金牌导购管理系统，你可以直接给推销你产品的店员发红包、送积分，计算提成。让所有的店员都积极、主动推销商品，迅速提升门店销量。

2、店员卖货前后，扫码都有红包

(1)金牌导购管理系统生成对应的二维码(导购码和消费者码)，印制双层二维码标签，贴在产品上。

(2)导购得2个红包，导购扫产品码，立马能得到一个小红包，当消费者扫了二维码，则导购还能得到一个大红包(销售提成)。

举个例子，以最先扫的导购为准，如：A导购扫了产品，则此产品和红包是属于A的，此产品与A的导购身份进行绑定，若B来扫，是没有红包的，也就是说A扫了就必须把产品卖出去。

五、金牌导购管理系统能吸引消费者吗？

1.金牌导购管理系统，不仅仅可以是内置对店员的奖励功能，还可以有对消费者的奖励功能。

2.购物送积分、购物送优惠券、购物送红包，是产品促销最有效的方式，我司利用一物一码技术，赋予商品独立的二维

码标签，消费者购物后，扫码还可以领现金红包，让9亿微信用户主动来扫码，商家可同时获取用户大数据，做精准营销。

六、金牌导购管理系统找正品集团

广东正品集团拥有资深的软件开发技术团队，完善的售后服务保障体系、丰富的项目执行经验、极力为我们的每一位客户打造最适合的软件，以及售后保障服务。

一类是让导购更加积极主动地为产品做宣传和推广；一类是刺激消费者的购买力。金牌导购管理系统开发详询吴经理：微180 2235 5560电，导购扫码红包激励模式开发，一物一码营销系统搭建（悦丹系统开发）。企业通过扫码营销系统进行各类大数据分析，对下一步的工作更好指导！