

新手做亚马逊无货源模式，注意这些你碰不得踩不得的红线雷区！

产品名称	新手做亚马逊无货源模式，注意这些你碰不得踩不得的红线雷区！
公司名称	郑州赞尚缘商贸有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河南自贸试验区郑州片区（郑东）金水东路49号楼原盛国际3号楼C座13层70号
联系电话	17713007641

产品详情

亚马逊无货源ERP系统开发定制（DSG199522）

新手做亚马逊无货源铺货模式该注意什么，有什么碰不得的红线，踩不得的雷区？你了解吗？

这就要从账号说起了，首先就是店铺注册时你该注意什么？

注册时，有什么多需要注意的地方，如果你没有经验的话，建议可以咨询相关人员，或者让有经验的人（找我也可以）帮你注册。一套注册资料失败之后就不能二次使用了，所以新手一定要多注意这方面的事，以免注册失败。

还有就是注册店铺之后需要注意的店铺关联问题，关联会导致店铺受限，封店的，所以在注册店铺时一定要保证操作的设备是干净的，没有登录过亚马逊账户，或者租用干净的服务器登录店铺，新手一定要注意的。

在做店铺的过程中，千万不要效仿淘宝的卖家，因为国内电商都是刷单，刷销量，但是亚马逊一定要记住千万不去触碰刷单，一旦被查到嫌疑，直接封店出来。

不要盲目的跟卖，没有经验你根本不知道对方的产品有没有商标和外观专利，尤其是带有logo的商品，想做跟卖，就了解清楚，或者找一些资深的有经验的运营朋友参谋一下。一收到警告，应该马上下架跟卖的listing，最好表以道歉，一旦被卖家指控你侵权，直接封停账户了。

还有就是你上传商品时，切记商品描述不要夸大其词，根据实际情况描写就好，上传的图片必须与发出的货一致，否则差评和退货不断，会导致封店的。

发布商品前先确定商品还有没有库存，避免出单了，但是没有商品，所有货源处都没有商品，店铺还没有出单先取消几个订单，对店铺影响非常大，亚马逊也是有一个标准的，超标之后，就会对你的店铺进行封停。

虽然亚马逊平台跟淘宝不一样，没有实时的聊天窗户，但是客户一旦给咱们发邮件，咱们最好在24小时内回复，超出这个时长，就会受到亚马逊警告，受到过多的提醒也是容易导致账号受限的。

今天就先给大家分享这么多吧，后续会给大家分享我个人做亚马逊的一些经验，以及店铺运营过程中需要注意的地方，如何让店铺从0到1~~~

关注我，了解更多亚马逊跨境知识。