

## 31岁想尝试去做跨境电商，还有机会吗？真实经历分享

产品名称	31岁想尝试去做跨境电商，还有机会吗？真实经历分享
公司名称	郑州赞尚缘商贸有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河南自贸试验区郑州片区（郑东）金水东路49号楼原盛国际3号楼C座13层70号
联系电话	17713007641

### 产品详情

31岁想尝试去做跨境电商，还有机会吗？真实经历分享

大家好，我是尚什么夏（DSG199522），每天的分享希望能帮助新进入亚马逊想创业的卖家，更希望写的这些东西能对各位读者有一丁点的帮助。

昨天有个伙计问我：“31岁了想尝试去做电商，还有机会吗？”我觉得，31岁不应该如此消极沮丧。你们觉得呢？

之前在网上认识的一位老大哥40岁了，不惑之年，之前是做金融的，后来他跟我说：“我最近准备辞职做电商，金融这个行业已经快不行了，都说未来是你们年轻人的，虽然我一把年纪了，也想挤进跨境圈闯一闯”。

我觉得他已经40岁了，对于电商以及运营的知识一点都不懂，可是我觉得他的心一点也不老。

于是他开始请教周围做电高的人(包括我)，逐渐的了解了亚马逊的运营模式和运营技巧，包括一些简单的英语，通过每次的请教，他都能够自己消化吸收并且形成一个自己思考的方向。

他的妹妹身居广东，货源聚集地，有着相当优势的货源。他想做女包等产品，其实作为一个做电南多年的人来看，虽然跨境这一块确实很有利润空间，但是对于年级偏大的他来说，做起来还是很有难度的，但是他不听，他觉得有难度没关系，顶多是成长的慢一些，他耐心的去学习怎么选品店、erp的操作，商品的采集、编辑一个又一个知识点从我们的交流中飞的进入他的知识储备里，他的脑海里开始慢慢的有了一个运营框架边学边做。

你能想像一个40多岁的中年人，一个人在电脑面前一个一个的分析，关键词数据，然后组合出最适合自己宝贝的标题。

现在很多的年轻人都做不到这点,心情太过于浮躁，觉得要投入这么大时间成本的事情，性价比太低，总想着有没有什么更快捷的方法，有没有一夜暴富的技巧。可是真的没有那么多捷径可以走。

其实电商并没有那么难，他就是繁琐、繁琐、再繁琐。了解了以后你就会明白，其实无非是围绕一个核心重复做的一些操作，把你的宝贝或者店铺更贴合规则而已。

努力和收获是成正比的，现在收入也是很可观的，偶尔我们也会交流一些选品经验。

在网上看到一句话：“种一棵树最好的时间是十年前，其次是现在”。

年龄大小并不代表什么，无论去学什么东西只要用心，任何时候都有优势，因为你可以思考的更、更深、更精致，这样会做的更好。

总之你未来想过什么生活取决于你自己是否愿意付出行动去做罢了。

可能今天说的比较偏，电商到底好不好做完全取决于你的态度。

我每天也会跟大家继续分享，个人的一些感悟，包括一些思想的整理，底层的思考方法，跨境电商中遇到的问题，怎么去解决？

如果你想了解跨境电商或者经验交流，可以看文章第一句。