

# 双双茶饮培训 双双茶欢迎来电 双双茶饮培训服务

产品名称	双双茶饮培训 双双茶欢迎来电 双双茶饮培训服务
公司名称	广州云犀网络科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市番禺区南村镇员岗七号小镇创业园E209
联系电话	18122154959

## 产品详情

一杯奶茶，一段故事。一个品牌，一段传承。深耕茶饮二十多年，无论茶饮行业发展地多么急功近利，各种品牌如雨后春笋，双双茶依旧不急不乱坚守自己的要求和品质，在众多奶茶品牌中独树一帜，成为将传统工艺与台式新茶饮融合到一起的茶品牌。一杯好奶茶是用心传承和专注研发的结果：需要去甄选每一种原料，用时间去揣摩每一道工序，用行动去传承古法经典，用感官去体验年轻潮流。

很多消费者都喜欢喝奶茶，如今的奶茶加盟市场竞争也越来越激烈，大街小巷都可以看到不同品牌的奶茶店，但是奶茶行业得前景依然是客观的。双双茶加盟店门口经常排着长长的队，那么双双茶到底为什么能开一家就火一家呢！

作为传统台式奶茶饮品的典范，双双茶加盟具有独特的优势，匠心工艺，在传统台湾奶茶制作工艺上不断研发创新，网罗世界优质原材料，黄金比例配比，科学调制，多重工艺保障，打造出100%纯正的绿色天然茶饮，是市场上无与伦比的舌尖美味。

双双茶加盟特色鲜明，竞争力强，能随时掌握市场第1动态，做为大众所喜爱的奶茶饮品，60秒新鲜现萃，开店运营店面翻台率较高，消费者回头率也就高，加盟店运营盈利更可翻倍，双双茶饮培训服务，翻倍盈利。双双茶饮培训服务。

一杯奶茶，一段故事。一个品牌，一段传承。深耕茶饮二十多年，无论茶饮行业发展地多么急功近利，各种品牌如雨后春笋，双双茶依旧不急不乱坚守自己的要求和品质，在众多奶茶品牌中独树一帜，成为将传统工艺与台式新茶饮融合到一起的茶品牌。一杯好奶茶是用心传承和专注研发的结果：需要去甄选每一种原料，用时间去揣摩每一道工序，用行动去传承古法经典，用感官去体验年轻潮流。

双双茶单杯利润

那么奶茶利润到底是多少呢?利润可以分为毛利润和净利润。以双双茶为例，一杯奶茶的毛利润大概是50%左右，也就是说制作一杯奶茶的成本(配料、杯子、吸管以及包装等)的零售价的50%。通俗的来讲，也就是说你卖出去15块钱的奶茶，毛利润是7.5元钱。不要认为这个毛利润有些低了，有些奶茶品牌的利润可能达到了60%。

从实际出发，双双茶的售价比其它的奶茶要高，但是为什么还是会有这么多的人买双双茶呢?双双茶的品牌认知度很高，品牌定位明确。消费者很乐意用这个价格买到双双茶，而对于其它品牌的奶茶，就另说了。所以虽然双双茶的毛利润只有50%，但实际上单杯的利润却更高，再加上双双茶销售这么火爆，想不赚钱都难。

第1、优质的产品，产品原材料均采用新鲜奶酪、水果及茗茶搭配而成，口感浑厚，甜而不腻，受到追求品质生活的年轻消费群体的一致好评，除茶品外，双双茶饮培训热线，还推出了欧式软包绿妍奶昔、抹茶奶昔邂逅蓝莓精灵，改善饮品经营产品单一的现状，使产品线更加丰富。

第二、专业的技术支持，创业者不必为制作工艺及原材料担忧，总部设置培训中心，手把手教学，茶饮制作及烘焙，全r面教学，保证加盟者经过培训后可完全掌握制作方法；另外，总部可长期提供原材料支持，为加盟者提供稳定进货渠道，保证口味正宗。

第三、营销方案支持，“双双茶”因其产品口感独特，使店内客流量稳步增加，加之总部给予开业及节点营销活动策划，可是加盟者迅速回本、盈利。双双茶饮培训服务。

一杯奶茶，一段故事。一个品牌，一段传承。深耕茶饮二十多年，无论茶饮行业发展地多么急功近利，各种品牌如雨后春笋，双双茶饮培训，双双茶依旧不急不乱坚守自己的要求和品质，在众多奶茶品牌中独树一帜，成为将传统工艺与台式新茶饮融合到一起的茶品牌。一杯好奶茶是用心传承和专注研发的结果：需要去甄选每一种原料，用时间去揣摩每一道工序，用行动去传承古法经典，用感官去体验年轻潮流。

首先需要从产品做起，产品是整个双双茶奶茶店的根本，只有优质的产品才有可能留住顾客，不仅如此，优质的产品还是安全的保证，店铺发展的基石，所以拥有优质的产品是提升双双茶奶茶店市场竞争的一个关键所在。其次是服务，良好贴心的服务是占据了消费者体验度的很大比例，双双茶饮培训流程，双双茶优质的服务体系不仅能够有效的维护好老顾客，同时还能吸引新的顾客。

最后是把握技术，双双茶拥有精湛的制作技术，让投资们更容易操作，使得饮品走在了市场的前端，双双茶用自己的实力赢得了市场中的一席之地，被更多的消费者们所接受和认可。

加盟双双茶，总部提供全程支持，让创业者在创业的道路上走的更加的顺利，还可获得丰厚的财富，实现自己的创业理想。所以，快来联系我们加盟双双茶吧！双双茶饮培训服务。

双双茶饮培训-双双茶欢迎来电-双双茶饮培训服务由广州云犀网络科技有限公司提供。双双茶饮培训-双双茶欢迎来电-双双茶饮培训服务是广州云犀网络科技有限公司（[www.ilovessc.cn](http://www.ilovessc.cn)）今年全新升级推出的，以上图片仅供参考，请您拨打本页面或图片上的联系电话，索取联系人：姚经理。