

两万够不够？亚马逊跨境电商，你需要投入这些

产品名称	两万够不够？亚马逊跨境电商，你需要投入这些
公司名称	郑州赞尚缘商贸有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河南自贸试验区郑州片区（郑东）金水东路49号楼原盛国际3号楼C座13层70号
联系电话	17713007641

产品详情

亚马逊无货源ERP系统开发定制（DSG199522）

首先一点你需要准备材料以及材料费用

一、营业执照

这个是必须的如果你有营业执照，并且是个人独资或者公司性质的那么很好，这一块你可以剩下一笔费用了。如果你没有的话？那么这个代办公司可以解决费用大概是800到1100RMB。

二、店铺租金

不同的站点收取的租金不同，今天我们就先讲下欧洲站和北美站点（当然这两个站收益也是最高的）

欧洲站：25英镑/月（220RMB）左右

北美站：39.9美金/月（271RMB）左右

一般建议全球开这两个点就行了，其他的站如果你有兴趣？何不等着自己都熟悉了流程在开。

三、销售佣金

亚马逊平台对于出售的每件商品按照类型进行6%-15%左右的抽点，因为没有保证金所以这个是你销售后确定收货才收取。

四：平台这么高的费用我能赚钱吗？

对于现在的欧美发达国家的市场来说，例如：一个水杯国内售价20元RMB的话，欧美售价20美元，这无疑来讲就是在拿着RMB去换美元，除去2美元左右的佣金，加上物流大概30RMB左右，备货20RMB，那一个水杯净利润就是72RMB（50%利润）这是其中一个部分，而且亚马逊不限制上货数量，重单品不重店铺。

这个自己可以想象下，有多大的盈利空间，而且目前国内做这个的不多，可以说大大提高了可盈利空间，一旦如同国内某宝一样。真是让人后悔莫及，愿2019亚马逊红利期，所有亚马逊的卖家都大卖。

总体算下来

可选无货源一键代发模式，这样的做的话，无需压货，无需推广，无需压资金，可控性高，成功概率98%。