

头等舱沙发多少钱一个 盛世百代 头等舱沙发

产品名称	头等舱沙发多少钱一个 盛世百代 头等舱沙发
公司名称	河南省盛世百代实业有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	南阳市车站路与建设路交叉口红星美凯龙B座5楼办公室
联系电话	18537733266

产品详情

芝华士沙发在视频中充分利用了人们的联想思维（又叫终端情境），让人感觉自己以后的生活就是这样的，从而激发了顾客的购买欲望，头等舱沙发椅，实现了销售的增长。如：

孙红雷说：150度角听音乐非常舒服。这句话会使人联想“我”也可以这样在家听音乐，那该是多么舒服啊。

外国气质女模说：110度我喜欢这样喝红酒。这句话会使人联想“我”也可以这样在家喝红酒，这不正是我想要的小资生活吗。同时也会让人想到喝红酒的高雅人士都喜欢用的芝华士沙发肯定是大品牌，头等舱沙发多少钱一个，有品位的。

外国气质女模说：是啊，舒服的像我们去年去欧洲坐的飞机。让人联想到去欧洲的美妙旅程，想到坐飞机头等舱的舒适，激发受众群体一定要去体验一下。

孙红雷说：拍戏很辛苦，回到家里躺在沙发上休息，的确很享受，芝华士头等舱沙发，谁不喜欢更舒服一些。这句话会使人联想“我”上班也很辛苦，如果也拥有一套芝华士沙发那岂不是一种非常享受的生活？

以上只是我简单的举例，头等舱沙发，类似的话语还有很多，当然能引起联想的不只是语言，还有动作场景。在终端宣传、推广和销售中巧妙的运用语言、动作激发消费者美好的想象，可以使消费者将眼前的场景和自身的实际利益相结合，把自己融入到当前的美好生活中，极大的激发顾客的购买欲望，从而促成顾客的购买行动。

如果您仔细的看完整个视频，你会发现整个的宣传内容具有一定的连贯性和引导性，一步一步的将顾客

引入成交的程序。

芝华士沙发的品牌介绍

CHEERS 把芝华仕沙发带回家，把舒适、健康带回家。于香港市场，CHEERS芝华仕头等舱沙

连续多年稳居销售排行榜首位，成为香港市民购买沙发的；在国内，CHEERS芝华仕头等舱沙发拥有500余家专卖店，每年为近60万个家庭提供头等舱沙发服务，深得行业和消费者的肯定。

CHEERS芝华仕头等舱沙发专注于产品的每一个细节，从皮质的选择、海绵的筛选到五金配件的组合和测试都有严格的要求，让每一位使用者都能在家体验头等舱般的舒适享受。

可根据人体需要轻松实现坐，半躺、全躺等多种姿势，产品通过对人体曲线的调节和重塑，确保我们在各种条件下都能彻底放松，舒适自如。

头等舱沙发多少钱一个-盛世百代(在线咨询)-头等舱沙发由河南省盛世百代实业有限公司提供。头等舱沙发多少钱一个-盛世百代(在线咨询)-头等舱沙发是河南省盛世百代实业有限公司（www.ssbdsy.com）今年全新升级推出的，以上图片仅供参考，请您拨打本页面或图片上的联系电话，索取联系人：蔺经理。同时本公司（www.nyzhs.com）还是专业从事南阳软床，南阳芝华仕皮床，南阳芝华仕五星床垫的厂家，欢迎来电咨询。