

亚马逊卖家为什么一定要自己的注册商标

产品名称	亚马逊卖家为什么一定要自己的注册商标
公司名称	深圳超元投资管理有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区南湖街道建设路东方广场1112室
联系电话	18231451457

产品详情

亚马逊卖家为什么一定要自己的注册商标(www.uspoagent.com)听和国际

亚马逊电商平台对商标注册及品牌认证的事情非常认真。很多卖家刚开始做亚马逊的时候，对商品的商标品牌都没有太多的重视，觉得自己刚开始做也没啥销量，没有品牌，没有商标也能在上面卖，所以就没有必要花钱注册商标。但是等您的商品销售好了，生意做大了，在去注册商标的时候那就晚了。为什么这么说呢？

第一点，注册自己的商标品牌可以有效防止跟卖，保护自己品牌,增加可信度，使自己的商品能被更精准的搜索到。这样便可保持自己的利润空间，有效制止同品类企业侵权，防止他人山寨自己的商品，在保护自身商品利润的同时也保护了企业公司的无形资产。

注册自己的商品商标，在亚马逊进行品牌备案成功后，如果有卖家继续恶意跟卖，影响自己的销量信誉，盗取劳动成果，就可以向后台发起投诉举报。在备案过后可以拿到亚马逊独家的GCID码，拥有GCID就可以对自有商品进行保护，同时它可以完全取代UPC，避免了UPC重复性高，购买耗费等一系列问题。亚马逊也是根据GCID来检查商品能否被跟卖。

目前大多数国家都实行申请在先原则，保护在先申请注册的商标。如果企业在海外开拓市场，一定要申请自己的注册商标。拥有商标专属权，才能更好的发展海外业务，为创名牌打下基础，保证企业在国际市场中的品牌竞争力。

第二点，注册了自己的品牌商标，可以在亚马逊的例行审查中占有优势。相信有不少卖家都遭遇过某个产品被下架，系统通知用户投诉该商品或者系统检测到该产品是不真实的，要求您提供单据、凭证来证明你的产品不是假冒商品时该怎么办呢？

有些卖家在发布产品的时候就随意取了个名称根本没有注册商标，哪有办法证明呀！很难的。您自己销售的产品是真实的，可是您却没有办法证明自己的真实，遭遇这种情况，您会是什么心情呢？想来也不舒畅吧！

如果您已经注册了商标，遇到这个情况的时候，那一切就好处理了，您可以直接提交单据凭证，说明自

己的产品是拥有自己商品商标的，不存在侵犯别人权益的行为。所以说，无论是企业还是做亚马逊的卖家拥有自己的注册商标的重要性是显而易见的。

UR SERVICES-牛！全球商标注册，立足中国（大陆、港澳台），走出亚州，转战北美和欧洲（美国公司注册、加拿大公司注册、英国公司注册）攻克马德里、欧盟27国-全球商标注册，成功率高达95%以上，专业顾问快速办理！美国投资移民-

L1签证，跨国经理人必备良品，无语言限制，风险低，速度快，省心、省力、省时！OUR SERVICES-牛！美国公司注册，国内品牌国际化，国际投资，规避外汇管制，备战电商，亚马逊/Ebay快速办理，无需亲自赴美！关注听和国际官方微博随时随地了解相关信息，还可享受优惠办理！

咨询电话：87518340

www.uspoagent.com www.poagent.com www.agentus.cn www.iechen.com