如何从服装厂拿货米凡2019春夏连衣裙

产品名称	如何从服装厂拿货米凡2019春夏连衣裙
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:米凡 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

产品详情

如何从服装厂拿货米凡2019春夏连衣裙

爱弗瑞服饰主要经营各品牌服装从哪拿货，品牌服装尾单怎么拿货，新开服装店拿货技巧

开服装店，服装进货是首要问题，要开好服装店，就必须懂得进货，有何好的服装进货的渠道，才可以开展其他工作下。请人打包时，要注意看看有没有装错货。尽量争取好的换货条件。网上进货要注意安全，不熟悉的店可以多了解一下。不要只看相册，服装不仅要看色彩和款式，面料很重要，相册只能看，不能摸，可以让对方寄一点面料小样，权衡一下。作为商家，无论采取什么样的定价策略，最终目的都是赚钱，这就要求价格的制订必须以成本为基础，不可能低于成本去销售。所以要保持价格竞争的优势，就要从源头做起，大批量直接采购，减少中间环节，提高经营效率，争取厂家让利等措施，千方百计降低成本，实行薄利多销，以低价取胜。以低价吸引顾客大批购买自己的某种产品，同时，以相关系列产品获利。现行许多“ 洋超市 ”都把电器商品的价格定得很低，以吸引顾客，而在个种辅助设备上赚会利润。只是将价格的“ 龙尾 ”微微向下落一落，给人一下降很多得感觉。例如标价198元和标价200元经常给人两个水平的感觉，其实相差只有2元，只占1%。维护老顾客还会使成本大幅度降低。发展一个

新顾客的投入是巩固一个老顾客的5—9倍。在许多情况下，即使争取到一个新顾客，也经过一段时间才有可能发生消费行为。，因此，确保老顾客的再次消费是降低销售成本和节省时间的好方法。商家想要提升店铺业绩，很重要的一个方面就是要把握好老顾客。而把握好老顾客，说到底就是做好对老顾客的服务。