

# 服装店拿货要自己去选嘛格姿丽尔2019早春连衣裙

产品名称	服装店拿货要自己去选嘛格姿丽尔2019早春连衣裙
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:格姿丽尔 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 服装店拿货要自己去选嘛格姿丽尔2019早春连衣裙

爱弗瑞服饰主要经营各服装外贸尾货怎样拿货，网上服装拿货平台，服装拿货交流微信群

在还没了解市场的情况下，服装的各种码数的货源进货要适量，避免某种好码数量过多而造成库存，在清楚了市场需求的情况下，根据市场实际情况调整号码的数量，畅销的进货多点。每个城市大大小小的批发市场都不少，所以想好进货种类后，就选择几家综合指数靠前的批发市场开始调研吧。此时一定有两个好习惯：感兴趣的服装货源要索要名片或用纸笔记录，首先要考虑你要进的服装种类准顾客想要买你的产品，可又对产品没有信心时，可建议对方先买一件试用看看。工厂拿货最主要的是价格只有批发市场的2分之一，甚至3分之1！而品牌货源至少都要比加盟便宜一倍以上！这是一个怎么样的利润概念？我们知道现在的品牌加盟拿货价是3.8-4.2折之间，而且还有各种附加条件！留出来的利润已经很少，这也是我一直不支持做加盟的原因，能成功的很少！但在品牌代工厂拿货，批价可以做到1-2折左右！毛利率十分可观，最主要的是不受品牌方的限制！

比如中高端市场在市场（深圳南油）拿货要300-500的衣服，你在工厂只要200.300，甚至更加便宜，当然

我这是举例的是中高端的货源，大众口味的几十块也可以找到很多。如果你做的是这种货源，你的利润空间得有多大！

一件衣服进价相差100，假设你一个月只卖100件好了，就可以多赚1万，一年多赚12万。但是一般店面月销售200件也不是很难吧，那么你一年就可以多赚24万了？你想想 本该赚的钱去哪里了？