

# 乐驿享生活圈的商业模式

产品名称	乐驿享生活圈的商业模式
公司名称	湖南乐享一家智能科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	长沙市雨花区长沙大道566号至雅大厦4楼
联系电话	18684935618

## 产品详情

中小微商家的生意，应该从过去以产品为中心，升级到以商业模式为中心，以渠道和用户为核心，聚集用户，提升盈利能力，扩张盈利路径。

现如今竞争极度激烈，商家要把用户从何而来的问题放在首要位置，提升盈利能力！

今天各行业都是红海，中小微商家转行转产品不是出路，而是该转变盈利结构。

今天的生意不论大小，都该是拥有源源不断现金流的创业型平台，这样才能最大可能聚集资金人才！

中小微商家，大都强化内部创新提升，却缺乏融合利用外部各行各业优质资源的途径！这就需要融合外部人财物各项资源，让商家在互为依存，互为转化的生态环境中茁壮成长！

今天的商业模式应该以模式为中心，商业本质：买卖二字，一个卖家，一个买家；一个商家，一个用户。最先要考虑到是用户从何而来，如何去引流大量的用户来到乐驿享。很多朋友会想到，今天电商平台满天飞，存活率不高，平台用户的消费习惯都在淘宝，天猫，京东上面。

淘宝的兴起，使得网络出现了很多购物群，各种微信及QQ群都在以发优惠券的形式，进行分享和引流，基本每天轰炸式发券，手机内存激增，之后就果断退出了，虽然有需求，但是即使开免打扰，几分钟就数十条甚至上百条的信息轰炸着实让人受不了！

乐驿享生活圈是拥有强大的产品供应链，现跟淘宝、天猫、京东等大型平台合作，而且未来将有数十万联盟商家，供应商品上百万种。乐驿享生活圈构建基于大数据平台的用户信息，为合作商家提供完善的营销解决方案，同时为用户提供更方便、更实惠、更有价值的消费方式。