

# 汽车美容会员软件,汽车维修店收银系统 傲蓝软件

产品名称	汽车美容会员软件,汽车维修店收银系统 傲蓝软件
公司名称	广州市蓝格软件科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市番禺市桥东环路128号德胜创意园9号楼301
联系电话	18998440125 18998440125

## 产品详情

傲蓝汽车美容店管理软件其中功能

### 一、客户分析

客户增长流失分析，掌握门店经营状况

增长分析可以评估活动效果，如果门店做活动，那么客户应该有明显的增长，增长流失分析可以掌握营业情况

通过对门店：

新增客户分析 流失客户分析 忠诚客户分析 大客户分析

实时掌握店铺经营情况，为门店经营决策提供数据支持。

### 二、微信营销

近距离互动营销，新增客户粘性

微信营销是网络经济时代一款创新的营销模式。

也是目前用户群体有流沟通软件，它传播速度快、影响面广。商家利用微信营销起来非常便捷。

功能列表：

微店设置 微信活动 微信提醒 微店订单 预约订单 微信演示地址

### 三、 积客模式

就是运用一个客户带来1+N的客户，洗车行管理软件,汽修厂结算系统，快速增长客户

快速增加客源量 节约宣传成本 提高营业额

提高员工收入控制员工流失提高活动的成功率

详细：请搜索“傲蓝汽车美容店管理软件”

正常：020-34809788

### 傲蓝汽配管理软件功能简介

#### 一、 采购入库（新件可直接入库不需事先维护）

进货退货单，不同厂家不同价格管理

扫码入库

备件入库同一备件进价不同时分别计价加权平均两种模式

#### 二、 销售开单（出库单）

销货退货单，扫码出库

商品出库价格自动记忆，进价提醒

不同级别用户享受不同价格

#### 三、 库存盘点，库存警戒线（库存预警）

备件收发存明细账，库存调拨

库存报损，扫码查询

#### 四、 客户报价单

客户联系信息

客户成交记录：已购商品、已购未结算商品、已购已结算商品

#### 五、 财务日报表，财务月报表

应收帐报表，应付帐报表

进销货报表，其他费用支出报表

员工业绩报表

## 傲蓝汽配管理软件功能简介

### 一、汽配进销存

专给汽配经销商量身定做的进、销、存管理，可以设置备件类别，备件属性标注适合哪些车型，支持扫码入出库，查询，库存盘点，库存警戒线，备件调拨报损。

### 二、客户档案

客户详细的信息包括联系人、地址电话等、历次购买备件记录，哪些已结算，哪些未结算，目前应收款余额多少，一目了然。

### 三、财务报表

财务日报，月报，应收帐、应付帐，其他支出帐，收入、支出的每一分钱都有帐可查，进货情况报表、销售情况报表，员工业绩，所有报表均自动生成，即点即查，等于请来不花钱的会计。

### 四、经营分析

库存分析、销售分析、采购分析，备件销售排行榜，库存警戒线，让您轻松掌握哪些备件卖得快，卖得好，需要采购哪些货。

汽车美容会员软件,汽车维修店收银系统-傲蓝软件由广州市蓝格软件科技有限公司提供。广州市蓝格软件科技有限公司（[www.aolan.net](http://www.aolan.net)）在软件开发这一领域倾注了无限的热忱和热情，傲蓝软件一直以客户为中心、为客户创造价值的理念、以品质、服务来赢得市场，衷心希望能与社会各界合作，共创成功，共创辉煌。相关业务欢迎垂询，联系人：吴先生。