

# 2019南京农用航空植保展会

产品名称	2019南京农用航空植保展会
公司名称	南京汇雅展览工程有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	南京市建邺区江东中路186-1号1106室
联系电话	13091036003 13311468704

## 产品详情

南京农用航空植保展会 时间：2019年8月28-29日

地点：南京国际博览中心

### 市场概况

随着中国农业现代化步伐的加快，对农业航空的需求日益旺盛，要确保中国农业航空快速健康地发展，宏观政策与管理扶持是首要问题，需要新的思路和具体措施来推动。随着农业航空核心科学技术和应用的进步，相关政策法规制度、人才培养体系、服务体系及配套基础设施建设的不断完善，中国农业航空产业将逐步进入健康、有序和高速发展的轨道，有利于实现农业病虫害统防统治，实现精准作业，极大地提速中国现代农业的进程。

江苏地处富庶的长江三角洲，自然条件优越，经济实力雄厚，是吴越文化的发祥地，自古以来就是中国政治、经济、文化最为发达的地区之一，素有“山水江南、鱼米之乡”的美誉。江苏省经济实力雄厚，教育资源丰富，科技水平发达，截至2017年，江苏省农作物播种总面积达7601.25千公顷，具有极大的农业发展潜力。

### 往届回顾

中国国际农用航空植保展览会历经八届，已是目前为止国内规模最大、整机企业参与最多的农用航空展之一，被誉为“全国三大农用航空展之一”。为了加快推动农业发展，上届中国国际农用航空植保展览会于2018年7月在江苏·南京举行，展出面积达到12000平米。吸引国内知名展商亮相本届展会，此次展览会汇聚100多家国内知名企业亮相本届博览会。从展会以“科技兴农，服务三农”为主题，展示国际化农业装备技术，同时给农用植保航空市场提供了巨大发展空间。本届大会将邀请农主管部门、农机/农技推广站、农机经销商、大型垦区、农业示范园区、农合组织、家庭农场、高校和科研院所、海外团体等专业观众纷纷前来参观、洽谈和采购。

## 目标观众

- 各省市、县、乡镇植保站、土肥站、农技推广、供销系统；
- 各省市、县、农机局、农机合作社、农机代理商、经销商、零售商；
- 粮田、果蔬、花卉、园艺、园林等种植单位、大户；

## 展品范围

农用飞机及小型无人机；

农用航空施药技术与喷施装备；

农用航空遥感技术；

农用航空飞行安全装备

现代农用航空高新技术及装备

农用航空植保服务相关单位

## 参展事项

标准展位(3M × 3M)：

国内企业，¥7800元/个；国外企业，\$2800美元/个。

展位配备：日光灯两盏、隔板、楣板、一桌二椅、220V、地毯。

2.净空地(36m<sup>2</sup>起租)：国内企业：¥800/m<sup>2</sup>；国外企业：\$280/m<sup>2</sup>。

## 展览会办公室

张元涛：17602508043

传 真：010 - 5166 2477

E-mail：2841296686@qq.com

地 址：北京市海淀区清河中街甲1号11层

邮 编：100085

航空植保，就是利用载人飞机或者农用无人机喷施农药，来达到预防病虫害，保护农作物的一种新型植保方式。

载人飞机在我国应用不是太广泛，因为载人飞机起降需要建立跑道，只在个别地方使用较多。

本文主要讲植保无人机。

为什么说无人机只是个工具呢？

因为无人机并不能杀灭病虫害呀，杀菌、杀虫、除草的是农药。

很多想通过无人机打药挣钱的朋友，一上来就问无人机多少钱的好？一年能挣多少钱？一次只能带10多公斤药太少了。

对于准备进入无人机航空植保，或者称之为飞防行业的朋友，我推荐大家几个问题，搞清楚之后你在考虑入行。

1. 无人机打药最重要的是无人机？是效率？是效果？
2. 如何能打的有效果？或者说哪些因素影响无人机的打药效果？
3. 你能找到多少亩让你打药的地？你去哪里找？怎么找？农户为什么相信你？
4. 你到其他省市打药，打完就能收到钱吗？老百姓没看到效果就会给你钱吗？你打完药就走了，没效果老百姓找谁去？

这些是无人机飞手们曾经遇到过的问题，我提出来无非是想让大家逆向的了解一下这个行业的难点。

无人机航空植保，并不是像大家想象那样，买个所谓的能打药的无人机，就能挣到钱了。

360行，行行都有人做得好，当然也有人做的不好。

今年两会上，“三农”问题再次成为代表们的提案“热点”。在当前城乡差距鸿沟越来越大的背景下，农业强不强、农村美不美、农民富不富，不仅决定着亿万农民的获得感和幸福感，也是决定我国全面小

康社会的成色和社会主义现代化的质量的重要风向标。由于“三农”问题干系重大，任何相关提案，历来都会受到社会各界的高度关注。

知名植保无人机厂商翔农创新认为，“三农”问题，归根结底也是生产力问题。想要彻底解决相关问题，实现城乡均衡发展，不仅要加强现代农业知识普及，改变长期存在的落后生产经营观念，更要吸引年轻一代高水平农业科技人才参与农村建设，利用先进的农业科技，大力发展科技农业、智慧农业，改造当前半人工半机械自动化的作业模式，让现代农业工作者从繁重、危险的人工作业环节中解放出来，并提高作业效率，才能让我国乡村振兴战略完美落地。

随着近年智慧农机技术的快速进步，尤其是农业植保无人机的大力推广，我国智慧农业已初见曙光。有关资料显示，最近几年里，在我国各级政府对相关产品不断加大试点补贴，以及相关厂商的努力下，我国植保无人机市场保有量呈爆炸式增长，截止2018年，已突破3万台，稳居世界首位，作业面积达到2.67亿亩次。

与此同时，经过多年的大力推广，市场对植保飞防服务的认可度也越来越高。目前，无论是新疆棉花落叶剂、杀虫作业，还是东北的水稻、玉米作业，植保无人机都受到农户的青睐，成为增产增收的有效保障。短短数年间，植保飞防服务就从最初的乏人问津，实现向当前受市场热捧的华丽转身。

据了解，由于飞防效果的好坏，直接关系到农户们一年辛苦劳顿的收成，使得植保飞防服务兴起之初，大部分农户持观望态度，不敢轻易尝试。为了打破僵局，包括翔农创新在内，各大主流厂商在产品和服务的打磨上，均付出了巨大努力。

以翔农创新为例，该公司作为我国首批拥有自主研发中心的植保无人机企业，“植保无人机中的务实派”，其一直以经济耐用、维修简易的植保无人机产品，受到广大用户的青睐。但可靠的植保飞防服务除了需要高品质的农用无人机设备外，还涉及到飞手服务水平、农药厂商配合等诸多环节，任何环节“掉链子”，都可能会影响最终服务效果。

为了让旗下植保无人机产品赢得农户们的认可，更好地服务“三农”。该公司一方面成立了“天翔学院”，为有意从事植保飞防服务的学员提供专业飞防培训，并与农业服务机构合作组建飞防队，以点带面推动飞防服务落地。另一方面，还围绕旗下植保无人机产品，与全国知名的农药厂商和渠道商达成战略合作，在安徽建立翔农农服运营中心，为终端客户提供植保技术方案支持与厂商直供药剂，通过建设扁平化的植保服务产业链，为农户们提供一站式的专业植保飞防服务。此外，该公司还通过与全国知名的农机厂商和渠道厂商达成战略合作，实现产品、渠道和售后的全面共建共享，保证农户们能够及时获得专业植保无人机服务，最终成功赢得广大农户们的认可。

除了致力于构建完善植保服务产业链外，该公司还不忘对旗下植保无人机进行升级打磨。2019年1月，继大疆、极飞两大巨头之后，翔农创新成功发布了新一代植保无人机R10-2019款系列，主要包括R10-2019基础版、高配版、顶配版和顶配RTK版四种版本，售价低至21888元，继续将“性价比”这一传统发挥到极致！

据悉，与旧款相比，R10-2019系列植保无人机在“智能、可靠、高效”三个属性方面进行了多方位突破性优化。其中该系列有效载荷升级至12L，作业效率大幅提升了40%，每小时作业可达到110亩。由于配备了高精度全向避障雷达，主动感知避障功能可全天候工作，不受光线及尘土影响。尤其让人称道的是，R10-2019款还可换装固体播撒系统，用于播撒0.5-5毫米的颗粒状物质。比如种子、化肥、融雪剂等，进一步拓宽了R10的使用范围，实现一机多用。