

美发行业如何拓流 安徽壹玖 行业如何拓流

产品名称	美发行业如何拓流 安徽壹玖 行业如何拓流
公司名称	安徽壹玖实业有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	万科金域国际1901
联系电话	18256959169

产品详情

体验式营销---积点券

微客红包+微信积点，开启实体门店微信营销2.0

电商紧逼，美发行业如何拓流，租金大涨，薪资攀升，门店经营难难难！

推广途径简单，门店已经成为弱势群体！

解决之道--微信积点

微信积点是提高客单价和复购率的一种营销方式。微信积点是在传统积点的基础上借助微信平台，帮助门店快速进入“互联网+”时代，实现销量翻番的一种营销方式！

提高客单价。

分享几个引流的方法

引流方法1：拿出一款引流1产品，不挣钱，先把人吸引过来，美容行业如何拓流，然后你加他们的微信，或者他们消费其他产品，灯饰行业如何拓流，用来盈利。

但不是所有的行业都可以用，要学会变通，比如一般超市或者水果店，放几款醒目的商品价格非常低。还有餐厅，推出一款特价菜等除了实体店，淘宝上的9.9元包邮，也是为了引流，行业如何拓流，建立链接，增加人气

引流方法

2：超级赠品引流，找到自己客户群体所需要的产品进行赠送让客户把吸引力转移到赠品上（赠品模型）

以一个鞋店为例：购买她鞋店 48 元的现金抵用券，可以得售价 198 元的保温壶。

引流拓客的方法——买客户

买客户也是一个思考角度，而不是一个具体的方法。其实，核心原理非常简单就是把我们的买赠促销流程颠倒一下就成了。

我们原来的买赠促销是，我们通过宣传推广，把客户引流到店，然后成交赠送礼品，我们的难点主要集中在引流上。

而买客户的思维是把赠品前置，先通过礼品把客户买进来（通常需要对接精准鱼塘成批量的买进），然后在促成成交，这样引流就不是大问题了。

你是不是认为投入会比较大，其实只要测算好了成交率和利润就好，我们很容易判断出这个方案能不能挣钱。

美发行业如何拓流-安徽壹玖(在线咨询)-行业如何拓流由安徽壹玖实业有限公司提供。安徽壹玖实业有限公司（www.ahyjpx.com）坚持“以人为本”的企业理念，拥有一支专业的员工队伍，力求提供好的产品和服务回馈社会，并欢迎广大新老客户光临惠顾，真诚合作、共创美好未来。安徽壹玖——您可信赖的朋友，公司地址：安徽省合肥市蜀山区万科金域国际1901，联系人：李经理。