

# 奈斯营销策划 品牌推广

产品名称	奈斯营销策划 品牌推广
公司名称	苏州奈斯营销策划有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	苏州市吴江区江陵西路898号
联系电话	13913054375

## 产品详情

公司致力于品牌形象策划服务的价值创造与资讯传播，旨在满足各个行业客户的广泛需求。欢迎新老客户来单咨询！

权宜性任何一个营销策划都是在一定的市场环境下制订的，因而营销方案与市场环境存在一定的相互对应的关系。当市场环境发生了变化，原来的营销方案的适用条件也许就不复存在了。可行性无法在实际中操作执行的营销策划方案没有任何价值。营销策划首先要满足经济性，即执行营销方案得到的收益大于方案本身所要求的成本；其次，营销策划方案必须与企业的实力相适应，即企业能够正确地执行营销方案，品牌推广，使其具有实现的可能性。

公司致力于品牌形象策划服务的价值创造与资讯传播，旨在满足各个行业客户的广泛需求。欢迎新老客户来单咨询！

传统营销策划1. 新产品上市：市场调研、产品定位、招商策划、市场启动；经典案例：江中健胃消食片、黄金酒、王老吉2. 营销策划：营销诊断、市场推广、销售提升、促销策划、品牌提升、品牌推广；3. 广告策划：平面广告创意策划、影视广告创意策划、影视广告拍摄制作；4. 企业策划：品牌提升、品牌策划、品牌推广；5. 终端建设：终端手册策划编制、终端促销人员培训、终端形象设计、销售终端维护；6. 品牌提升：老品牌提升策略、老品牌销售提升、老品牌终端跟进策略；7. 销量提升：产品不同周期销量提升、市场诊断，新产品销量提升、市场诊断；8. 产品代理、销售：新产品区域销售、全国总代理，新产品合作开发。

公司致力于品牌形象策划服务的价值创造与资讯传播，品牌推广策略，旨在满足各个行业客户的广泛需求。欢迎新老客户来单咨询！

这里的产品优势分析包括品牌分析和竞争分析。只有做到知己知彼，才能战无不胜。在营销活动中，品牌推广，该品难免会被拿来与其他产品进行对比，如果无法了解该品和竞品各自的优势和劣势，就无法打动消费者。在某次营销类课程中就发生过这样的情况，课程中的实作模拟中，两位学员进行销售情境

模拟，品牌推广策划书，其中一位扮演销售人员的学员在整个过程中对该品和竞品都缺乏足够的了解，导致另一位学员只能通过直观的感觉来交接产品特性，最终导致整个销售过程以失败告终。营销的目的也是如此，通过营销手段，让消费者了解到该品的优势，进而产生购买欲望是营销活动中重要的环节。

奈斯营销策划(在线咨询)-品牌推广由苏州奈斯营销策划有限公司提供。“企业营销策划；”就选苏州奈斯营销策划有限公司（[www.000.com](http://www.000.com)），公司位于：苏州市吴江区江陵西路898号，多年来，奈斯营销策划坚持为客户提供好的服务，联系人：史总。欢迎广大新老客户来电，来函，亲临指导，洽谈业务。奈斯营销策划期待成为您的长期合作伙伴！