

湖南省定制白酒加工白酒都看好古家百年酒业黄总

产品名称	湖南省定制白酒加工白酒都看好古家百年酒业黄总
公司名称	安徽古家百年酒业有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	安徽省亳州市谯城区古井镇
联系电话	18805671390 18805671390

产品详情

湖南省定制白酒加工白酒都看好古家百年酒业黄总，这几年我服务过很多贴牌以及定制酒客户，都卖的不错，卖的比较差的年销售额也有几百万，但这些产品的背后是客户跟我们花了很多精力去策划、去运营的结果。但也有一些客户，不愿意把真实想法和点子拿出来大家共同探讨分析，总觉得那是他的商业机密，似乎要被，盗用，怨我直言，只有一个点子是不够的，要系统的包装、策划、再执行好了才有用。有时候我会问客户：你会买自己的酒吗？你会喝自己的酒吗？前段时间和安徽的客户陈先生时：聊到某款魏献坊酒品牌，无论是酒瓶还是文案都另一款小酒品牌，在全国范围内大量铺货，但在挣扎将近一年以后，最终将库存以亏本的方式销往西北地区的一些工厂附近。陈先生很没有底气的问我：你觉得我之前的那个产品的想法如何？1，河北，河南，湖北，湖南等客户朋友定制加工白酒选择安徽魏献坊酒业，一位河南某地级市的经销商告诉红星新闻记者，以2013年成立白金酒为例，当时基于古井贡联手史玉推出黄金酒，作为市场牵制，古井内部推动，于是推出了白金酒。据了解，白金酒推出伊始，产品实行专卖制，只在全国各地白金酒礼行专卖。后来在安徽古井酒厂（集团）白金酒销售有限责任公司执行董事新的推动下，开始转向企业定制。在白酒行业做散酒批发和品牌OEM定制的利润都差不多，所以很多企业都不愿意做贴牌。还有就是散酒批发相对于白酒定制要简单的多，客户需要散酒，厂家只需提供所需的口感、年份、度数等。品牌定制酒就要复杂一些，如果没有帮助客户进行前期的客户群体定位、市场调研等工作，那么这个客户可能就只有一次合作，客户的酒卖的不好，自然不会有再一次的合作。所以这是很厂家不愿做、做不好的，他们认为营销是客户自己的事，但正因为别人不愿意做，这才是我们的机会，才有我厂的今天。企业定制相对于品牌定制要简单一些，比如给日丰集团和四川金象集团定制的企业酒，他们按照内部的需求量来定制生产，采用高端酒体。石家庄地处河北省中南部，环渤海湾经济区。东与衡水接壤，南与邢台毗连，西与山西为邻，北与保定交界，距首都北京273公里。京石、石太、石黄、石安高速公路和107、207、307、308国道以及2条省道、42条县道在石家庄市域纵横交错。石家庄是中国铁路运输的主要枢纽之一，京广、石太、石德、朔黄四条铁路干线交汇于此。交通发达地广人稠定制白酒是不错的选择，选择安徽古家百年酒业黄总

