# 洗车行收银软件汽配库存管理系统 傲蓝软件

| | |
|---|---|
| 产品名称 | 洗车行收银软件汽配库存管理系统 傲蓝软件 |
| 公司名称 | 广州市蓝格软件科技有限公司 |
| 价格 | 面议 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广州市番禺市桥东环路128号德胜创意园9号楼301 |
| 联系电话 | 18998440125 18998440125 |

# 产品详情

傲蓝汽车维修管理软件主要功能模块介绍

移动接车，一键推送车况描述，图文并茂。

创造信任，产生价值。

移动办公，随时随地，同步pc，解放前台。

车主的信息，历史记录，销售机会，尽在掌控！

配件信息，厂家资料，告别繁琐，一键查询。

营业统计，项目收入，了然入目，开心数钱。

更多功能敬请体验！

傲蓝汽车维修管理软件具备汽修行业的维修估价，销售、退货、入库功能于一体的，从维修估计单、维修单、销售、销售退货、采购入库、供应商退货、付款单、收款单流程管理流畅。傲蓝汽车维修管理软件内嵌客户的资源模块，详尽记录客户的信息、相关维修资料、相关配件销售记录等。使您能够轻松管理日益增多的客户人资源。

傲蓝汽车美容店管理软件微信功能

一、积客营销

运用一个客户带来1+N的客户，快速增长客户

快速增加客源量 节约宣传成本

提高营业额，提高员工收入，控制员工流失提高活动的成功率

二、商品营销

1.限时2.帮我砍价

店铺可不定期举行以下活动吸引客户增加客户粘性，提升客户活跃度

三、活动营销

根据不同客户类型制定不同营销方案快速增加客源量 节约宣传成本

全方面覆盖免费洗车券营销、抵用券营销、抽奖营销、积分营销、生日营销、节日营销等

四、会员联盟

资源互享，增加客源量

店铺可不定期举行以下活动吸引客户增加客户粘性，提升客户活跃度

详细：请搜索“ 傲蓝汽车美容店管理软件 ”

客服：020-34809788

傲蓝汽车美容店管理软件其中功能

一、客户分析

客户增长流失分析，洗车行收银软件汽配库存管理系统，掌握门店经营状况

增长分析可以评估活动效果，如果门店做活动，那么客户应该有明显的增长，增长流失分析可以掌握营业情况

通过对门店：

新增客户分析 流失客户分析 忠诚客户分析 大客户分析

实时掌握店铺经营情况，为门店经营决策提供数据支持。

二、微信营销

近距离互动营销，新增客户粘性

微信营销是网络经济时代一款创新的营销模式。

也是目前用户群体有流沟通软件，它传播速度快、影响面广。商家利用微信营销起来非常便捷。

功能列表：

微店设置 微信活动 微信提醒 微店订单 预约订单 微信演示地址

三、积客模式

就是运用一个客户带来1+N的客户，快速增长客户

快速增加客源量 节约宣传成本 提高营业额

提高员工收入控制员工流失提高活动的成功率

详细：请搜索“ 傲蓝汽车美容店管理软件 ”

正常：020-34809788

洗车行收银软件汽配库存管理系统-傲蓝软件(在线咨询)由广州市蓝格软件科技有限公司提供。广州市蓝格软件科技有限公司（www.aolan.net）实力雄厚，信誉可靠，在广东 广州 的软件开发等行业积累了大批忠诚的客户。公司精益求精的工作态度和不断的完善创新理念将引领傲蓝软件和您携手步入辉煌，共创美好未来！