

菡仁堂小儿推拿店如何做周年庆

产品名称	菡仁堂小儿推拿店如何做周年庆
公司名称	山西菡仁堂生物科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区长治路世贸中心A座1907号 (注册地址)
联系电话	13303512519

产品详情

很多小儿推拿店都知道要做周年庆，而时间节点的选择、活动方案的策划、活动主要目的和结果达成情况，却毫无下手的头绪。

给大家总结下小儿推拿店在做周年庆的时候，需要注意什么，该如何做才能有拉新的效果。

1、周年庆时间节点的选择

周年庆不要非在固定的日期举行，很多店会认为哪一天开业就哪一天举办周年庆，其实不然，核象互动有一个小技巧，就是周年庆可以接近开业日期，适当地避开重要节庆，或者与节庆一起形成一个庆典周或是庆典月，这样既可以每一年多做一次活动引起新老客户关注，强化客户关系，这个技巧对于店面来说十分有利。

2、做有特色的创意周年庆活动

以一家店的为例，这家小儿推拿店开业一周年，想在国庆期间做店庆活动，建议这家店铺选择在国庆前一天做店庆，活动流程包含线上引导到店、店内签到、扎气球领现金红包、砸金蛋抽奖、领取优惠券环节。

活动最重要的步骤是线上邀约：

店内原来有60人的老客户，先在线上对客户进行邀约，请这些客户完成互动活动，通过这个方法，引来了大概一百多100多人的围观。

3、店内布置注意点

店庆当天店内做好现场布置，店庆当天会有很大一部分新客户到店。所以流程上要做到兼顾新老客户。

店内签到：因为小儿推拿店需要制造温馨和家的氛围，所以做了一面手印墙，所有会员的宝贝都需要到店手印签到，签到后可以领取到店小玩具。

增加趣味互动环节：现场还有扎气球领现金红包，制造出现场热闹的氛围。

用大奖奖励客户，砸金蛋可以抽大奖，这个奖项名额设置10%左右的比例，一等奖要有噱头，二等奖也要体现出价值。

每次抽出来的奖品都要做宣传展示，还可以陆续吸引其他人到店抽奖。

最后一个环节针对老客户送优惠券，周年庆的几天内充值可以抵用。

经过以上几个环节，基本能达到拉新用户和促进老客户续卡的目的。