

你我约定2019春夏冰丝外披女装服装进货渠道

| | |
|------|-------------------------------|
| 产品名称 | 你我约定2019春夏冰丝外披女装服装进货渠道 |
| 公司名称 | 武汉爱弗瑞服饰有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | 品牌:你我约定 库存:10000 份数:100 |
| 公司地址 | 武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心 |
| 联系电话 | 15902751355 |

产品详情

你我约定2019春夏冰丝外披女装服装进货渠道

爱弗瑞服饰主要经营各东三省卖服装进货渠道,沈阳服装进货去哪,服装进货在哪里进货

这种方法比较适合资金多，生意做大的店主。不管任何尺寸、任何颜色，通通跟批发商说要了，一下子解决了批发商积压库存。开服装店卖女装一定要鼓励顾客进行试穿，让顾客亲身感受穿出来的效果，顾客没试，成交量几乎为零，试了以后就有50%的成交率，有可能顾客当时没买，但下次还会回来，属于潜在客户。当顾客在决定购买之前犹豫不决时？此时属于黄金30秒阶段，一定要迅速果断的让顾客产生购买欲望，说明产品的好处，优惠，划算，体现产品的性，一定要用到“最”字，如：“您的眼光不错，看中的是我们今年最流行的款式，最后这么几件了，而且现在做活动可以享受88折优惠，活动最后几天了，您现在买最划算了”从而促使顾客迅速下定决心。进多少货合适？一般来说，要有二手资金，一是服装进货资金，二是补货资金，还要准备有点结余。千万不要因为某些款式非常好销，每次补货只补好卖的产品，对一些销量差的产品不进行适当的补货，甚至卖空了也不上新产品。这样做的结果就是永远不会有老顾客。服装进货要注意的事项:尺寸试一下。请人打包时，要注意看看有没有装错货。尽量争取好的换货条件。没有特别的把握，不要拿打包货，新手更是不要碰看都不让看的打包货。残次量太大的，轻易不要拿，不然弄到最后会亏的。不能盲目相信商家退换货的承诺，有的商家也是可以全部退换的，但是价格会很高，自己的利润就小得多。