

排队返利商城模式开发

产品名称	排队返利商城模式开发
公司名称	西安三盟软件科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	西安市高新区A区1号厂房第8幢1单元0201室
联系电话	18998459959

产品详情

红马优购返利商城系统开发，咨询【182 0080 8116微电 苏生】红马优购返利模式开发，红马优购线下模式开发“红马优购”商家营销系统将按消费者付款的时间顺序返还给消

1、红马优购排队返利系统是什么？

红马优购排队返利系统是一款只专门针对公司内部加盟店运行的营销收付款工具，覆盖餐饮、农贸、新零售、美业等各类有收款、营销需求的行业。红马优购排队返利系统本身不具备有线上购物功能，顾客需要购买商品只能通过选择红马优购的实体加盟店现场购买。红马优购APP系统则根据消费者付款的时间顺序陆续返利给消费者。

2、红马优购排队返利系统的消费分红、排队返利的模式什么？

红马优购排队返利系统采用“消费分红、排队返利”的营销模式。即是商家针对会员制定的特别回馈方案(会员免费)，商家将会拿出总消费额的20%进入“分红奖金池”，再根据消费者的消费先后顺序进行排队分红。分红金额以消费者本身的消费金额为上限，并且消费者在提现时会产生8%的手续费。

举个例子，顾客小A消费100元：商家会直接收到80元，20元存起作为消费奖励金，第二个消费者消费100，同样拿20元作为奖励金，等到第5个消费者消费完奖励金就有100，超过100元了，红马优购排队返利系统将这100元奖励给第一个消费者小A。相当于第一个消费者小A不花钱得到了产品或服务，实现了免费吃喝玩乐。

3.红马优购排队返利系统主要特色：

线下购物，线上返现：消费者在线下购物，线上返现，通过天天返，极大提升用户粘性，为平台聚合更多粉丝，又能短时间内拥有现金流，拥有主动权。

促销二次营销：消费者在线下门店消费，线上返现，红马优购排队返利系统将线下用户引流到线上，进行二次营销，可以返到微信零钱，也可以设置为返佣金，限于线上消费使用。

排队返利模式规则：

平台招收一个代理，代理招商商家入驻到平台，每个商家都有自己专属的商家收款二维码

假如商家设定的让利比例是20%，代理返佣比例是20%，顾客在该商家的门店消费100元

商家会直接收到80元，其中20%即20元留在平台作为消费鼓励金，这笔鼓励奖里面的20%即4元返给代理，剩下16元进入排队返利奖金池。

第二个消费者消费100，同样的20元作为鼓励金，16元进入排队返利奖金池，等到第7个消费者消费完，排队返利奖金池就超过100元了，平台将这100元奖励给个消费者。

“互联网+”是两化融合的升级版，将互联网作为当前信息化发展的核心特征，提取出来，并与工业、商业、金融业等服务业的全面融合。

排队返利模式优点分析：

(1)数据显示，排队返利模式的确可以让消费者更愿意直接来店里消费，也会让消费者成为商家的忠实客户，更会让店里的营业额翻倍式增长!

(2)排队返利模式基于区块链理念而开发，支付即营销，以消费排队奖励的方式，让消费者多次消费，分享引导别人消费，累计排队奖金池，加速返利进度，持续关注，达到提升商家销量的目的。

(3)排队返利模式，可以让消费者很方便地找到商家，并在线付款，是一种新型的真正的O2O模式!为每家商家的消费者按消费顺序做返利，刺激消费者消费，帮助入驻商家解决拉新，留存，促活等困难!

(4)排队返利模式可以让平台方短时间获取大量的商家数据，消费者数据。