

拼多多代运营托管|拼多多新手怎么运营？

产品名称	拼多多代运营托管 拼多多新手怎么运营？
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

思路一：关于推广

拼多多推广的途径多种多样，但对于所有商家来说，首先必须要充分利用好的就是新品活动。新品活动是无门槛的，新老商家都可以报，特别是新店，通过新品活动来增加店铺曝光和访客数量。接着就是搜索推广，也就是关键词推广，来增加商品权重；一段时间之后，若曝光和点击均达到了自己的预想，就可以开场景推广进一步增加商品曝光。

思路二：关于选款

现在想要在短时间内将一个款式做起来，选款就非常重要了。在选款时，多找一些新的款式，千万不要跟风做老款，人家的基础就摆在那，这样的话你只得跟人家打价格，既没有利润，还会加大自己的竞争压力，新款就能让你避开这些情况。可以选一些其他平台卖得好但拼多多上还没有的款，还可以为你省去测款的时间。

思路三：关于测款

测款这一块，主要就是在推广时进行，那么主要就是看这个商品的曝光率和点击率，再通过转化的情况来分析这个商品是否有很好的市场；如果各

方面指标都很好的话，说明这个商品的前景很好，否则你就需要放弃这个商品，重新找一个款来测试。新款的日点击率达5%以上，说明主图和详情页是可以的，1%算及格；之后再优化图片和关键词，来提升转化率。

思路四：关于优化

在做推广的同时，商品优化是不能少的。主图、轮播图、详情页都尽量去优化，要做到让消费者更好的了解到你商品的特性，对曝光率和点击率的提升都是很有帮助的。后期通过不断的优化图片、关键词来不断的提高商品的转化率，但要注意不能够随意更改商品的价格，即使更改也不能有太大的浮动，否则是会影响商品权重的！

思路五：关于老顾客维护

要想在拼多多做大做强，就需要商家维护好老顾客。首先要不断优化自己的商品，提高商品质量、照片不可与实物不符，色差也不能相差太大；物流方面不要吝啬那点小钱，一定要找稳妥的快递公司，这样可以省去很多麻烦的事。做到这些，维护好老顾客，店铺才能更好的允许下去。