

义乌拼多多店铺代运营 如何运营一家拼多多店铺

产品名称	义乌拼多多店铺代运营 如何运营一家拼多多店铺
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

义乌拼多多店铺代运营 如何运营一家拼多多店铺

做电商的大概都知道淘宝日益规范、线上流量达到瓶颈，都开始发力做新零售抢线下流量，做村淘抢农村消费群体，商家再也不像过去那么容易，付出的成本与实体店持平；而拼多多经历几年的发展，已然成为购物app排行第三的新秀，仅此淘宝、京东之后，日发单量更是超越京东。相信，大部分人对这个平台并不陌生，但估计叫好的是少数。一个是消费者买到商品质量低于期望，一个是商家被平台罚款叫苦连天。但是不能凭网络上“键盘侠”的一面之词就彻底否定这个平台，然后白白错失这个机会。说句实在话，我一开始也认为这个平台是挺坑商家的，超过48小时揽件算虚假发货，揽件后24小时物流不更新也算虚假发货.....虚假发货按客单处罚5元/单以上的罚款，而且还是处罚当天所有订单，包括正常发货订单；跟淘宝做对比，确实很不合理。但是上面的问题是真的不能解决吗？淘宝现在很多商家不也是48小时内发货，甚至24小时内发货？所以只要我们按时发货，及时监控物流信息并处理物流有问题的订单，上面的问题就不是问题。其他问题，也同样是可解决的。

两个问题简单介绍一下拼多多怎么做？

第一，拼多多新店新品怎么做？

选款是重中之重，款式要应季、符合拼多多消费群体的大众产品，淘宝有的爆款而拼多多没有的最合适；定价要参考淘宝爆款、拼多多爆款，想要做成爆款，价格一定要有优势，自己需要在销量与利润之间进行权衡。款式定好、价格定好，接着就是上架推广。上架先人为操作，优化基础销量、基础评价，然后报名新品推荐活动。因为是新店，所以其他活动暂时也报不了。在能力承受范围内，配合直通车做推广，从直通车的点击、转化等反馈数据，也能知道这个款有没有爆发的潜力。接着就是开始报名活动的征途：9.9特卖、限时秒杀、爱逛街，依次报名；每个活动的报名门槛也是依次提高，比如9.9特卖需要店铺近90天评价数大于400条，限时秒杀要大于500条，爱逛街要大于3000条。报名的门槛是一直在提高，所以说越早做越好。拼多多想做大就必须靠活动，日销则跟淘宝一个思路，就是配合直通车推广加上人为操作销量，但是在拼多多上基本上做不大。

第二，拼多多有什么需要注意的？

多数商家被罚款，主要是两个原因：发货不及时或者发不了，客服有效回复率低。所以做拼多多，发货一定要跟的上，隔日要复查物流单号信息，看是否及时更新或者有没填错单号，也有软件可以批量查物流，需要的自己百度（免得说我打广告了）。当日咨询人数大于100，且有效回复率低于50%时，罚款1000。客服有效回复率=有效回复人数/咨询总人数，计算的时间段是早8点到晚11点，其余时间不计入，不影响。然后卖假货的，描述不符的也是有罚款，罚款当然也很严重，这个不需要我说，强烈建议不要以身犯险！以上就是拼多多新店新品运营的简单概述，后续再做详细解读！

浙江云首网络科技有限公司

风哥17706438510