

2019年拿到FRM证书后

产品名称	2019年拿到FRM证书后
公司名称	河南融跃教育科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河南省郑州市高新区国家大学科技园（东区）13号楼3层42号（注册地址）
联系电话	19943803543

产品详情

我们金融风险管理人才匮乏吗，需要大力培育。近年来学习金融的大学生越来越多，竞争也越发激烈。那么这些金融专业的学生在金融圈可以申请的职位有哪些？对于刚刚毕业的应届生，在金融圈都能从事哪方面的工作？跟着小编来看看有什么职业可以选择。

分析师，投资银行

投行分析师真的是一个很好的职业起点，很多人都想去，如果每年都要金融从业者选出一个最受欢迎的岗位，那么一定会是投行分析师。

投行分析师的工作都比较高大上，IPO、股票增发、投资并购、结构化融资，还有一部分咨询服务，其中单拿出一项工作来说，就是一个不小的收入。当然，投行分析师的加班也非常厉害，但为什么仍然对它趋之若鹜呢？自然跟令人艳羡的福利待遇有直接的关系。

投行出差多，但是五星级酒店、头等舱、奔驰行政专车一条龙服务，当你“累并快乐着”。逢年过节有红包，父母有保险，年终奖动不动就几十个月的薪水。

工作强度：平均每周工作70+小时。

薪资水平：平均80—200万人民币。

证券分析师，基金管理公司

股票分析师既可以研究买方市场，也可以研究卖方市场。买方分析师向基金经理报告，并找到潜在的投资机会。卖方分析师帮助投资银行决定哪些公司适合上市。这些分析师主要是在保险公司、地区银行或者本土银行、养老基金、独立基金经理。

在基金公司做证券分析师，可不像在投行做分析师那么潇洒，很多人也会经常将两种职业搞混。不过，

中国的基金市场越来越好，人们投资基金的欲望很强烈，这也让基金公司的分析师身价水涨船高。

工作强度：平均每周工作60+小时。

薪资水平：平均30—112万人民币。

风险管理师，私募基金

投资者最关心的一个是投资收益，另一个就是风险管理。

私募基金对于风险管理的要求会更敏感，用的都是大家的钱，不赚也不能赔钱吧，所以对于高质量的风险管理人才极度渴求。

事风险管理师主要看看产品的重要参数合适与否，盯着交易别出什么乱子，算一大堆指标，出风控报告，然后是统计仓位情况、压力测试什么的，需要比较专业的技能。

工作强度：平均每周工作50+小时。

薪资水平：平均25—120万人民币。

投资分析师，杠杆融资部门

杠杆融资部门的投资分析师专注于直接投资，有点类似一个初级私募股权岗位，侧重于中间市场。它以企业兼并活动为背景，以被收购企业资产和将来的收益能力作抵押，因此，该岗位要求无可挑剔的学识，希望申请人在攻读CFA，并要求有1-2年的杠杆融资经验。

因为使用了杠杆，随意风险和收益都会被放大。

薪资水平：平均30—200万人民币。

企业金融分析师，资产管理公司

在资产管理公司做企业金融分析师，有点像在投行做初级岗位，不过，这一岗位将在未来享受到更多的关注的福利。因为资产管理公司对于企业的关注从未如此专注。

那些专注于交通运输行业、基础设施建设行业、房地产行业的企业金融分析师，正在受到资产管理、基金和投行的争抢，这使得他们的薪水上浮至少10个百分点。

薪资水平：平均40—100万人民币。

股票分析师，买方市场

股票分析师一直是热门岗位，尤其是买方的研究岗位，专注于市场的股票研究从来都是资产管理公司和基金公司最爱干的事情，尤其是这两年出现了很多专注新兴市场的资产管理公司，需要大量的股票分析师。

该岗位要求硕士学位或CFA资格证书，以及至少2年的工作经验，研究岗位目前十分稀缺，各家机构都在提高福利待遇，以吸引人才。

工作强度：平均每周工作65+小时。

薪资水平：平均35—150万人民币。

投资经理，商业银行投行部

自从商业银行有了自己的金融市场部和投资银行部，这个岗位就变得越来越火。

很多券商的分析师和投资经理都想到银行的投资银行部工作，最主要的原因是银行有自己的资金，可以用来投资股票、债券，甚至参与并购，这比那些四处寻找资金的小券商幸福太多了。另一方面，银行缺乏有才华的投资经理，几乎不用打广告，银行的福利待遇，你还不了解吗？

薪资水平：平均30—120万人民币。

私募股权初级专家，私募基金

入门级的私募股权岗位被证明极受欢迎，而且竞争激烈。这是一个来自私募股权基金的初级岗位，当然，中国私募领域，大牛也就那么几个，中国资本市场已经开始接受私募股权融资的出现，并慢慢成为融资的重要手段。

无懈可击的投资知识是不能缺少的，外加FRM/CFA证书，或者两年投资银行领域的工作经验。

交易员，券商

券商的自营业务才可以有交易员，至少法律上是这么规定的。

券商的销售与交易部是交易员工作的地方，在二级市场上，销售交易部是最重要的部门。交易员的作用就是撮合交易的双方，让双方的交易发生，管理客户关系，提供交易的渠道，赚取佣金，有点类似经纪的功能。

工作强度：平均每周工作40+小时。

薪资水平：平均15—60万人民币。

转载声明：本篇内容来自融跃教育官网，地址：<http://www.rongyuejiaoyu.com/frm/article/1186.html>