

## 柏菲特2019春夏装大码外披2018服装进货渠道

产品名称	柏菲特2019春夏装大码外披2018服装进货渠道
公司名称	武汉爱弗瑞服饰有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:柏菲特 库存:10000 份数:100
公司地址	武汉市东西湖区九通路15号爱弗瑞服饰批发中心
联系电话	15902751355

## 产品详情

### 柏菲特2019春夏装大码外披2018服装进货渠道

爱弗瑞服饰主要经营各初次新手服装进货技巧，服装进货都在哪里进货，深圳一般在哪服装进货

消费者对色彩知觉是客观认识对象与主观认识主体相互作用、辩证统一的复杂心理过程。店铺只有科学地运用色彩，才能让品牌的性格趋近消费者的心理，只有平衡店铺色彩的冷暖感、轻重感、软硬感、强弱感、华丽朴素感、明快忧郁感、兴奋沉静感，才能实现色彩为消费服务的原则。店铺就是一个卖场，为了塑造优质的购物环境，就得运用很多色彩因素的平衡，在消费者停留的时间内，以平衡的色彩沟通方式激起消费者的购买欲望，达成销售。目前，许多店铺运用对比强烈、鲜艳、明亮的色彩，企图与灰暗的色调区分开来，有效地吸引消费者，但是因为颜色的明亮度与品牌定位存在差异，这些服装店的销售并不理想。色彩依附于空间、物体的表面，能给人留下先入为主的印象，因此，实现表面色彩的平衡是为了利用色彩特征来调节空间感，营造气氛，加强商品的展示销售。初入这个行业的服装店铺老板，多是资金实力不强的，所以如何规划使用资金就显的非常重要了，因为刚刚开始做，没有经验，所以在进货时要特别特别注意，畅销的商品很多，但是滞销的商品更多，每次每款商品只进二件三件的进，多采购但每次采购量小。要学会利用补货，因为畅销的商品我们可以随时补货，但是如果一次性采购了较多的滞销商品后，处理起来就就只能挥泪大甩卖了，这也是进货数量一款不要进很多的原因之一。

