

临沂石塑板厂家-山东塑钢板批发

产品名称	临沂石塑板厂家-山东塑钢板批发
公司名称	临沂欧博润集成墙板有限公司
价格	30.00/平方米
规格参数	欧博润:18865490278 型号:600板 产地:山东临沂
公司地址	山东临沂兰山区高新区西外环
联系电话	13953953745

产品详情

集成墙面是一个好产品这是毋庸置疑的，而再好的产品也需要一定的发展时间，对于集成墙面行业来说，想要更快地提高市场占有率，多方位齐力发展，才能够迎来行业的春天。

近几年集成墙面一直是大家热议的话题，从2009年集成墙面出现至今，其热度也是丝毫不减，然而据相关数据显示，集成墙面仅占据墙面装饰材料市场份额的10%，这不禁让人心中有所疑惑。集成墙面这么火，为什么其市场份额仍然不高？

迎合了当下绿色环保理念

集成墙面之所以非常火爆，就在于其属于环保墙面产品，迎合了当下社会盛行的绿色环保理念。各种污

染问题日益严重亟待解决，其中家装污染是围绕在人们身边近的一个问题，传统的墙面装修材料不够环保，往往含有有毒的挥发性物质，而集成墙面从材料的根源解决了这个问题，属于E0级甲醛排放量的环保产品。因此，集成墙面才火起来。

市场份额低的原因

1.发展时日尚短，仍处于蓄力期

对于集成墙面行业来说，自2009年到今天，满打满算也就九年的时间，时日尚短，相比较发展历史悠久的墙纸、瓷砖等装修材料来说还不够。不过集成墙面的发展速度较快，年增长率在30%左右，目前仍处于蓄力期，在不远的未来将会有一波爆发。并且整个墙面装修市场庞大，其中包含了数量众多的墙面材料，集成墙面只是一种而已，因此就目前的市场份额来看，并不能完全体现集成墙面的发展情况。

2.行业发展太快，终端门店素质更不上

作为销售终端，门店内的导购是非常重要的部分，消费者都希望进店咨询能够获得满意的答复。而就目前而言，集成墙面行业发展迅速，专卖店数量不断在增加，但是与之相配套的导购人员的培训却还没有到位。往往会出现消费者进店选购，许多导购员无法回答其问题或者含糊其辞的现象。这就会使得消费者对该品牌的印象大打折扣，从而使得产品无法售出。

3.个人定制沟通周期长

在市场上，经常能够看到集成墙面个人定制的字样，对于年轻的消费者来说这非常吸引人，然而各大专卖店是不具备拥有独立的设计师的条件。如果需要个人定制，则需要与品牌总部进行沟通，通过第三方设计师设计的方案由于时间、空间上的差距，往往需要等待较长的时间，这个时候消费者苦等之下容易改变主意。

集成墙面是一个好产品这是毋庸置疑的，而再好的产品也需要一定的发展时间，对于集成墙面行业来说，想要更快地提高市场占有率，要关注的不仅是终端销售门店的增加，也要注重对经销商和导购人员的培训问题。多方位齐力发展，才能够迎来行业的春天。