

月入十万的亚马逊无货源店群，不限制商品类目

产品名称	月入十万的亚马逊无货源店群，不限制商品类目
公司名称	郑州梓峰计算机科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	郑州市金水区东风路28号院世博中心2014号（注册地址）
联系电话	17737411310 15738821995

产品详情

来自：亚马逊ERP系统开发定制（DSG199522）

零八年，是股票的红利时代。十年前，是淘宝店的红利时代。五年前也是拼多多的红利时代，这三种赚钱的大红利时期却已经悄然离我们远去，望尘莫及的我们只能在原地感慨：哎，要是那时候不听朋友的"忠告"，现在至少能发一笔小财了。

没关系，在这个互联网创造奇迹的时代，电商行业从来都是不断推陈出新、迭代迅速的一个行业，这不：亚马逊红利时期就到来了。并且，做好亚马逊，甚至比拼多多、淘宝电商的发展更为迅速，布局全球的最大电商平台终于迎来爆发！

亚马逊电商的优势在哪里，为什么坚信亚马逊店群能够占领市场优势？

首先就是亚马逊无货源店群的模式，做过电商的都知道无货源店群的形式，全网采集爆款，通过加价上架到我们的店铺中，我们赚取差价。很多人都在疑惑，那我们为什么不做淘宝无货源呢？其实淘宝平台现在已经达到一个饱和期，很多商家很难在大高峰，新手更是难上加难。

亚马逊优势

1. 亚马逊是全球商品品种最多的网上零售商，国外知名度和美誉度高，买家流量大；
2. 亚马逊平台门槛高，规则公平，卖家层次高，恶性竞争少；
3. 亚马逊平台的国外网购客户对价格敏感度相对较低，产品利润最高。亚马逊全球4亿多的用户量，300

多万的卖家 而且外国人的购买习惯更是相反与国内电商平台的规则 流量可想而知

亚马逊无货源店群的优势是：

跟淘宝不一样无需电商的直通车宣传，无需砸大量的钱，纯靠自然流量吸引客户。无需店铺装修，无需选择货源，无需囤货带来的资金选择困扰以及麻烦，简单明了。且店群可以做到数倍盈利，一键上架，轻松赚钱。

何为店群？开亚马逊店铺有什么门槛，无货源无需运货模式需要怎么操作？

店群即为多个亚马逊店铺，通过批量上架货品，达到多倍盈利。单个店铺单间商品每天盈利1000元，十个店铺的店群每天即可盈利10000元。那如果中后期做大了，每天单店盈利3000-5000，月入上万还难吗？

注册亚马逊开店资料准备：

企业：信用卡（visa），法人身份证，营业执照

个人：身份证，信用卡（visa），信用卡的账单（90的之内的都可以，金额没有要求）

大家可以对比国内电商平台和亚马逊 同样的一种货物，亚马逊卖10欧元 淘宝10块钱 中间差了8欧左右 加上从1688采购和物流费用 中间差价都是您的利润 而且我们在亚马逊的定价利润率低于50%是不做的

为什么很多人转型做亚马逊？

因为淘宝店铺太多了，早已走向饱和趋势，不做直通车，没有巨大的客户基数的淘宝店只能被淘汰。相比之下，亚马逊这几年的布局还有模式规则让更多的电商人和想要赚钱的伙伴看到了利润

无货源无需囤货模式就是：

你可以去电商平台找一个你想做的商品，挑选你满意的店铺，通过技术修改，标题优化上架到自己的店铺中。外国人的购买习惯更区别去淘宝 不会考虑你销量高不高 排名靠不靠前 他们的购物习惯就是觉得这个产品很好就会购买 而且亚马逊没有及时回复客服 通信物流全靠邮件 省去了很多环节和麻烦

现在的电商平台而且都是千人千面，就是说每一千个人都会有一千种眼光，选品再好的店铺也无法满足所有客户的需求。但是，无货源店群就是根据亚马逊平台千人千面的规则合理的上架产品，让每一个用户都能搜到相对应的产品 而且在亚马逊上我们在一个品类里大量的SKU 这个产品不出单另一个产品就出单 这种高效 快捷的赚钱模式 您还在犹豫吗？

