



???????????????? ????????????? ????????????? ?????/???? ?????(??????POP?????)  
??

?????

??????IOFT??\*??\*????????????????20??IOFT????  
????????????????\*??2024????????????????30????????????1,500?????  
??100,000????????IOFT????????????????????????????  
??

展会亮点：

1.找到可靠的日本进口代理商

在日本市场获得成功的关键，在于找到能够将您的商品推广至全日本的\*\*商业合作伙伴。IOFT是找寻有意向海外制造商合作的进口商、批发商和代理商的\*\*平台。

2.与日本zhiming的大型零售商进行面对面商谈

随着日本对进口眼镜及办公用品的需求增加，大部分的主流批发商和大型零售商将会每年参加IOFT寻找\*新海外产品，以满足消费者的强大需求。

3.争取日本lingxian品牌制造商的OEM订单

日本主流的眼镜制造商将会参展或参观IOFT，以放眼全球寻求新产品或生意合作伙伴。因此，IOFT是您理想的拓展商机之地。

4.进行深度的日本市场调查

IOFT不只是吸引日本的主流买家，还涉及亚太地区近邻国家。在IOFT公开您独特的产品，可更进一步在持续增长的日本及亚太市场拓展商机。

