

# 代写可行性报告经验丰富的团队代编写

产品名称	代写可行性报告经验丰富的团队代编写
公司名称	山东雅邦企业管理咨询有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山东省济南市天桥区明湖广场1号楼1206室（注册地址）
联系电话	15553130803

## 产品详情

商业计划书的撰写过程 一份良好的商业计划包括附录在内一般40-60页长，过于冗长的商业计划反而会让人失去耐心。整个商业计划的写作是一个循序渐进的过程，可以分成五个阶段完成。

第一阶段：商业计划构想细化，初步提出计划的构想。

第二阶段：市场，和行业内的企业和人士进行接触，了解整个行业的市场状况，如品、销售渠道、客户分布以及市场发展变化的趋势等因素。可以自行进行一些问卷，在必要时也可以求助于市场公司。

第三阶段：竞争者确定你的潜在竞争对手并分析本行业的竞争方向。分销问题如何？形成战略伙伴的可能性？谁是你的潜在盟友？准备一份一到两页的竞争者小结。

第四阶段：财务分析，包括对公司的值评估。必须保证所有的可能性都考虑到了。财务分析量化本公司的收入目标和公司战略。要求详细而地考虑实现公司所需的资金。

第五阶段：商业计划的撰写与修改，所收集到的信息制定公司未来的发展战略，把相关的信息按照我们上面的结构进行调整，完成整个商业计划的写作。在计划完成以后仍然可以进一步论证计划的可行，并根据信息的积累和市场的变化不断完善整个计划。

您要的是一份化您项目“投资价值”的商业计划书，而不是市场分析数据的、不是篇幅\*长的、不是\*精美的，也不是行文式和财务数据\*规范的”，我们认为，那分别是统计局、长篇小说作家、会计师事务所、设计美工的工作。

我们尽力让您在初审和路演中快速胜出，获得投资经理注意。 --- “获得注意”好像\*简单，但实际上同一个VC，可能几十份BP可能才有一份获得注意，成功获得注意是获得洽谈机会的前提。

写商业计划书之前，我们要和贵方企业进行大量的\*访谈，网络交流，对贵方企业充分交流之后，在把握项目的基本核心基础上，重新梳理项目要点，商讨如何合理设置这些要点、优化提升它们后，才能启动商书的编制。通过交流完、提升您的项目原有计划，非常重要。

把原有材料延展来写是不对的，没有提升。我们做商书，则一定要对原项目书的质量有所提升和优化提升项目值！

编写商业计划书应注意以下几点：

- 项目必须更具竞争力，不仅要具有原创性，还要具有可持续性，特别是在实施后，可以为投资者和客户带来衡量标准。该项目的选择是市场竞争不是\*激烈，其核心品不易被替换。品的生命周期足以支持生收入和利润，这可以为投资者带来可观的回报。其次，创业项目是针对投资者的。所有风险投资家都关注率。可能\*难确定计划中准确和更具体的，但它可以以回报的形式反映出来，例如在国内和国外资本市场上市。项目实施后，它反映在实际营业收入和利润上。- 值得注意的是，对于商业计划的财务和融资部分，许多公司缺乏基本的理解，认为如果你把一些数字放在一起，你可以显示公司赚了多少钱，融资金额就像可能。但对于投资机构来说，\*容易发现企业财务数据的漏洞和资金需求。因此，公司

不得随便编制数据。特别是，这部分的许多公司经常将项目的投资论证视为企业的投资理由，从而偏离了商业计划的初衷，即企业融资，而非项目融资！此外，在财务预测中，夸大销售，夸大利润等等无处不在。投资者在心理上做好准备，并将仔细审查公司提供的每一条数据。对于融资金额，许多公司也给出了大量随机，缺乏科学和实用的论证和支持。因此，建议企业在这一部分必须现实和诚，这样才能得到机构投资者的认可和理解，并与公司讨论财务预测和融资事宜。企业而言，\*后要记住的是业务计划应简明扼要。简洁明了的商业计划也是投资者乐于看到的。