

# 重庆销售培训 销售技巧培训 电话营销培训 实战销售技巧

产品名称	重庆销售培训 销售技巧培训 电话营销培训 实战销售技巧
公司名称	重庆慧瀚教育咨询有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	重庆市南岸区国际商务大厦
联系电话	18716814507

## 产品详情

慧瀚培训成立于十年以来，致力于为企业提供团队凝聚力战斗力拓展训练、销售培训、心态与执行力等；团队教练40人,已为数百家企业提供了专业的服务。

本课程由全国百强讲师：刘红卫老师，亲自主授。结合丰富的销售实战经验，以互动式、体验式为一体，落地，实战，实操，有效！实用性强！

课程内容简要：

### 一、销售系统提升：

- 1.销售中，如何做好售前的环节？
- 2.销售中，如何做好售中的环节？
- 3.销售中，如何做好售后的环节？
- 4.成交有效沟通的13种方法？
- 5.处理客户异议的10招方法？

### 二、销售人员保证结果的五大法宝

### 三、销售人员五大执行标准？

四、销售有效沟通的13种方法？

五、攻心为上，突破客户心理抗拒

（一）如何消除客户的“逆反心理”？

（二）如何面对客户的拒绝？

（三）赢得客户的十大方法？

六、情绪引导，有效控制客户的情绪和行为

（一）先处理心情，再处理事情

（二）客户异议处理20种方法？

七、洞悉人性，巧妙应对不同客户

（一）提前确定你的潜在客户是谁？

（二）如何从习惯动作洞悉对方个性？

（三）如何应对犹豫不决的客户？

（四）如何应对嫌“价格太高”的客户？

八、学会沟通，有效成交，电话销售宝典：

（一）电话销售中，如何开场快速打动顾客？

（二）电话销售中，如何掌握关键的前五分钟？

（三）如何有针对性的提问？

（四）电话销售的五大方法

详情请致电：实战营销训练师 刘红卫老师 18716814507