

# 深圳老牌房地产营销策划代理公司湖南机构开业

产品名称	深圳老牌房地产营销策划代理公司湖南机构开业
公司名称	深圳市金牌地产顾问有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区爱国路建国大厦411
联系电话	0755-82090082 15814452588

## 产品详情

中国实战型房地产策划公司和营销代理团队——深圳金牌地产顾问有限公司于2004年8月在深圳注册成立，至今已积累了数百万字的策划积淀和近百个项目操盘经验。为了更好的服务于内地广大房地产开发商，挟14年深圳特区房地产投资咨询和策划代理先进理念移师湖南永州市，希望能够为永州、怀化、邵阳、娄底、衡阳、郴州、贺州、河池、百色、桂林、铜仁、凯里等地区的房地产开发商提供更加近便的优质服务。我们将恪守“为客户创造价值就是金牌价值”的服务理念，为创造企业更加美好的明天，为项目的圆满成功，竭诚为广大新老客户提供金牌服务。详情请咨询深圳金牌地产顾问机构湖南永州工作室，网址：[www.szjinpai.com//](http://www.szjinpai.com//)

电话：13100229128（永州）、13662622588（深圳）//QQ：228657808于先生、刘女士。我们的服务内容包括：

一、项目启动期前端战略基础策划：包括拿地策划、前期策划、开发定位策划、概念性规划策划与设计等，通过为项目提供前期战略性系统解决方案，构建项目全链开发的战略主轴，向政府提供强有力的展示方案，帮助开发商缩短拿地时间和过规时间。

二、设计顾问咨询：为项目搭建开发商、设计院和金牌的三方作业平台，以方案管理方案，为项目推荐建筑、景观等设计资源，优化方案设计，提高方案设计品质、加快项目设计进度。并代为甲方编制设计任务书，参与甲方组织的项目方案评审会等。

三、项目市场营销策划、广告策划、广告设计和销售招商代理（或顾问咨询）：通过市场调研、项目SWOT分析和竞争分析、制订有效的房地产销售策略和销售方案（价格方案、推盘方案、认筹方案、开盘方案）；通过商圈调查、商圈分析、业态定位策划和动线规划，制订有效的商业地产销售招商策略和实施方案。通过品牌策划和广告包装、建立项目差异化的品牌形象和感官价值；，通过编制系统的房地产营销策划报告和商业地产招商策划报告，作为房地产营销团队培训教材，发掘项目潜在价值，使项目的每一个细节都转化为营销卖点，并最终成功开盘开业为目标。

