

苏州媒体邀约之电话邀约

产品名称	苏州媒体邀约之电话邀约
公司名称	上海锐翼广告有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	上海市徐汇区田林路140弄28号227室
联系电话	400-6060-217 18701805758

产品详情

苏州有很多家企业公司，在企业宣传或是新品发布会之前最重要的环节就是媒体邀约，

如果选择电话邀约媒体，需要什么流程或注意事项呢？

1、确认对方是否为本人

全名+称谓，尊重对方，给人以良好的印象。“您好，请问是李四李先生吗？”声音亲切，态度积极，音量适中。尽量不要给对方以声音憋着，不敢说话的感觉。

2、自我介绍

自信地把你的公司、自己的职位和名字说出来。作为招聘官，首先你要对自家的公司有信心。这个和做

销售很像，只有自己认可的东西才能更好的卖给别人。无论公司规模多小，都需要自信地和对方介绍。

这决定了他后续对你的态度，从你的描述听出来的是美好的，还是很无聊的？都看你自己。

在说话的过程中，请保持全程微笑。脸部肌肉的调动，会影响你说话的状态，尤其是微笑。也请相信，

对方会感受到的。po一张自我介绍的正确打开方式：“我是xxx公司的HR xxx。”

3、询问对方是否方便接听电话

不方便接听电话的情况一般是针对在职人员，或者候选人所处的环境吵闹不利于接听。这个时候不方便接听也很正常。

但记住一点的是，如果对方不方便，需要和对方约定一个时间。HR可以这样说：“想跟您沟通一下，不知道现在是否方便呢？”“您大概几点钟方便呢，到时候我再和您联系？”“好的，那我下午x点给您电话，好吗？”把时间具体之后，一定要在约定好的时间，准时和对方联系联系。

4、介绍公司时：突出亮点，简洁明了

“您好，我们公司的全称是xxx，主要做xxx，目前国内该领域市场份额是最大的xxx，员工规模xxx，已获得xx融资...，公司目前在招xxx这方面的岗位，所以想和您聊聊是否有合作的机会？”

需要注意的是，介绍公司时的确需要一定的包装，但不是欺骗。可以把你们公司合作的比较知名的客户拿出来给候选人听，但请尽量保证客观一致。

5、了解与挖掘候选人的需求

这个环节，建议先听听对方的需求是什么，比如候选人目前工作的加分项跟减分项是什么，自己擅长做什么，还缺什么，现在考虑什么样的机会，想获得哪方面的成长等等，然后搜集分析这些信息，提炼跟该岗位的匹配点跟卖点一一交流。

6、确定面试时间或放入人才库

和对方交流完需求与岗位信息之后，如果有面谈意向，HR还需要和候选人约定一个时间，并且拿到对方的承诺，告知对方会发送邮件确认。对于聊完感觉不合适的人选，可以暂时不约见，记录相关沟通记录，放入人才库，以便后续人才的运营。

请咨询锐力传播www.1th1.com王先生：13917737715（微信同号）